

# *Embotelladora Andina S.A.*

## **Para distribución inmediata**

**Contactos en Santiago, Chile**  
**Embotelladora Andina S.A.**  
Osvaldo Garay, Chief Financial Officer  
Giuliana Gorrini, Head of Investor Relations  
(56-2) 338-0520  
E-Mail: [ir@koandina.com](mailto:ir@koandina.com)

**Contactos en EE.UU.**  
**i-advize Corporate Communications, Inc.**  
Peter Majeski/Maria Barona  
(212) 406-3690  
E-Mail: [andina@i-advize.com](mailto:andina@i-advize.com)

## **Embotelladora Andina S.A. anuncia Resultados Consolidados para el Cuarto Trimestre y el Acumulado a Diciembre del año 2006**

### **Destacados**

- El Resultado Operacional del cuarto trimestre del año 2006 ascendió a US\$68,0 millones, lo que refleja un crecimiento de un 15,1% respecto a igual período del año anterior. El Margen Operacional del trimestre resultó en un 21,7%.
- El Volumen de Venta consolidado en el cuarto trimestre totalizó 122,7 millones de cajas unitarias, lo que mostró un crecimiento de un 5,5%.
- El EBITDA del trimestre resultó en US\$81,6 millones, un 11,6 % por sobre el EBITDA del cuarto trimestre del año 2005. El Margen de EBITDA fue un 26,0%.
- En el ejercicio del año 2006 el Resultado Operacional consolidado totalizó los US\$178,8 millones. Esto fue un 19,7% por sobre lo alcanzado el 2005. El Margen Operacional fue un 17,4%.
- El Volumen de Venta consolidado en el año sumó 415,1 millones de cajas unitarias, un 6,6% de aumento respecto al 2005.
- El EBITDA consolidado del año 2006 resultó en US\$234,3 millones, lo que representa un incremento de un 14,2% respecto a igual período del año anterior. El Margen de EBITDA fue un 22,8%.
- La Utilidad del Ejercicio alcanzó a US\$139,7 millones, un 30,0% mayor que la alcanzada en 2005.

(Santiago-Chile, 6 de Febrero de 2007) -- **Embotelladora Andina S.A.** ("la Compañía") anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el cuarto trimestre y el acumulado a Diciembre del año 2006.

# *Embotelladora Andina S.A.*

## **Comentario del Vicepresidente Ejecutivo, señor Jaime García R.**

*“Los resultados del año 2006 nos dejan plenamente satisfechos y nos enorgullecen. Nuestros objetivos para el 2007 se centrarán en el aumento de volúmenes en los mercados en los que estamos presentes y en el desarrollo del rubro de bebidas no carbonatadas”*

### **RESUMEN CONSOLIDADO**

#### **Acumulado a Diciembre 2006 vs. Acumulado a Diciembre 2005**

El Volumen de Venta consolidado llegó a 415,1 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de un 6,6%. El volumen de gaseosas creció un 6,0%, el de aguas un 10,3%, y el de jugos un 16,1%. Esto es reflejo de que, en los tres países en los que operamos, ha aumentado el consumo de nuestros productos principales (gaseosas), pero además se ha ido consolidando la oportunidad de crecer a través de aguas, jugos y cervezas, los que en su conjunto crecieron un 13,7%.

Las Ventas Netas alcanzaron US\$1.026,9 millones, un 14,8% sobre las acumuladas a Diciembre de 2005, producto de una combinación de mayor volumen y crecimiento en el ingreso promedio.

A pesar de las presiones de costos, en particular del azúcar, las eficientes negociaciones, un precio más favorable de la resina y la reevaluación del real brasilero y del peso chileno, de un 11,1% y un 5,7% en promedio respectivamente, determinaron que el Costo de Venta unitario sólo aumentara un 4,2% respecto del 2005.

Por otra parte, los GAyV subieron un 13,1% en términos unitarios, producto básicamente de un mayor costo de flete debido al creciente costo del petróleo y presiones salariales.

El Resultado Operacional alcanzó a US\$178,8 millones, un 19,7% de aumento respecto al alcanzado a Diciembre de 2005. El Margen Operacional fue un 17,4%, lo que reflejó 70 puntos base de aumento.

El EBITDA consolidado ascendió a US\$234,3 millones, con un 14,2% de crecimiento. El Margen de EBITDA fue un 22,8%, esto es 10 puntos base de disminución.

#### **4to Trimestre 2006 vs. 4to Trimestre 2005**

Durante el cuarto trimestre del año 2006 alcanzamos un Volumen de Venta consolidado de 122,7 millones de cajas unitarias, un 5,5% mayor a igual período del año anterior. El volumen de gaseosas creció un 5,4% y el de aguas, jugos y cervezas aumentó un 7,5%.

Las Ventas Netas alcanzaron US\$313,4 millones, un 12,9% sobre el cuarto trimestre de 2005. Esto producto del crecimiento en los volúmenes y aumento en el ingreso promedio de un 7,0%

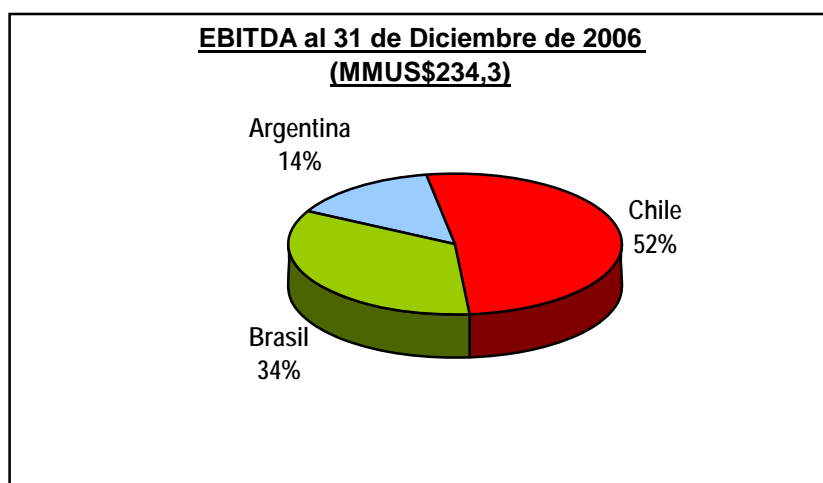
# Embotelladora Andina S.A.

El costo de venta unitario aumentó un 4,6%, básicamente debido al aumento en el costo del azúcar, parcialmente compensado por un menor precio de la resina y la reevaluación del real brasilero.

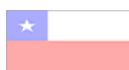
Los GAyV aumentaron un 10,1% por caja unitaria, producto de alzas de tarifas de flete debido al creciente costo del petróleo, presiones salariales y la revalorización del real brasilero.

El Resultado Operacional consolidado generado fue de US\$68,0 millones, un 15,1% por sobre el logrado el cuarto trimestre del año 2005. El Margen Operacional fue un 21,7%, esto es 40 puntos base de aumento.

Finalmente, el EBITDA consolidado sumó US\$81,6 millones, un 11,6% sobre igual período del año anterior. El Margen de EBITDA fue un 26,0%, disminuyendo 30 puntos con respecto al cuarto trimestre del 2005.



## RESUMEN POR PAÍS



**CHILE**

### **Acumulado a Diciembre 2006 vs. Acumulado a Diciembre 2005**

Durante 2006, el Volumen de Venta totalizó 143,7 millones de cajas unitarias, lo que representó un 6,1% de crecimiento por sobre el volumen alcanzado a Diciembre de 2005. Este crecimiento fue producto de un aumento en los volúmenes de gaseosas (4,7%), además del importante crecimiento en los volúmenes de aguas y jugos (un 14,8% y un 11,3%, respectivamente). En Chile se observa que además del fuerte crecimiento de productos *no carbonatados*, los productos Light, aumentaron cerca de un 16% llegando a representar alrededor del 14% del portafolio total de productos.

Las Ventas Netas alcanzaron los US\$412,8 millones, un 3,7% de aumento sobre el acumulado a Diciembre del año anterior. Lo anterior producto del aumento en volúmenes antes mencionado, parcialmente compensados por un menor ingreso promedio, debido a un cambio en el *mix* de productos.

NYSE: AKO/A; AKO/B

BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINAA; ANDINAB

[www.koandina.com](http://www.koandina.com)

# *Embotelladora Andina S.A.*

El costo de venta unitario disminuyó un 2,9%, lo cual se logró mediante efectivas negociaciones para los contratos de azúcar y un menor precio de la resina. Adicionalmente, los GAyV disminuyeron un 0,6% por caja unitaria.

Producto de lo anterior, el Resultado Operacional en el período fue un 3,7% mayor al alcanzado a Diciembre del año 2005, llegando a US\$101,8 millones. El Margen de Operacional fue un 24,7%, manteniéndose constante.

El EBITDA totalizó US\$126,2 millones, un 1,9% sobre el EBITDA acumulado a Diciembre de 2005. El Margen de EBITDA llegó a un 30,6%.

## **4to Trimestre 2006 vs. 4to Trimestre 2005**

Durante este trimestre realizamos el lanzamiento de Fanta Exótica, con sabor a frutos tropicales (formatos Pet 500cc. y Latas 350cc.) y la nueva línea de aguas con vitaminas y minerales, Dasani Balance Durazno y Active Limón (formato Pet 500cc).

En el cuarto trimestre del año 2006, el Volumen de Venta alcanzó las 43,2 millones de cajas unitarias, lo que mostró un crecimiento de un 3,7% respecto a igual período del año anterior. El volumen de gaseosas creció un 3,3%, el de aguas un 0,3%, y el de jugos un 13,0%.

Las Ventas Netas ascendieron a US\$125,9 millones, mostrando un crecimiento de un 4,4%. Este aumento está dado por el crecimiento de volúmenes y de precios promedio.

Pese al aumento en los gastos de flete, el Costo de Venta y los GAyV por caja unitaria se mantuvieron constantes con respecto al cuarto trimestre del año 2005.

Producto de todo lo anterior, el Resultado Operacional totalizó US\$36,7 millones, un 5,0% sobre el cuarto trimestre del 2005. El Margen Operacional resultó en 29,1%, con 20 puntos base de aumento.

El EBITDA, por su parte, terminó en US\$42,6 millones, esto es un 3,9% mayor al EBITDA alcanzado en igual período del año anterior. El Margen de EBITDA fue un 33,9%, esto es 10 puntos base de disminución.



**BRASIL**

## **Acumulado a Diciembre 2006 vs. Acumulado a Diciembre 2005**

El Volumen de Venta en Brasil ascendió a 162,6 millones de cajas unitarias, con un crecimiento de un 5,7% durante el año 2006. El 95,6% del volumen son gaseosas y el resto se divide entre Aguas, Jugos y Cervezas.

Las Ventas Netas ascendieron a US\$411,2 millones, aumentando un 31,9% respecto al año anterior. Este importante aumento fue reflejo del crecimiento de volúmenes, ajustes en nuestros precios, y un tipo de cambio favorable para la conversión de cifras.

[www.koandina.com](http://www.koandina.com)

NYSE: AKO/A; AKO/B

BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINAA; ANDINAB

# *Embotelladora Andina S.A.*

El Costo de Venta por caja unitaria creció un 17,3%, producto de alzas en el costo del azúcar y el efecto de conversión de cifras, parcialmente compensados por la disminución en el precio de la resina. Los GA&V, por su parte, aumentaron un 25,7% por caja unitaria, producto de alzas de tarifas de fletes y mayores fletes inter-depósitos por mayores volúmenes. Ambos fueron contrarrestados con un aumento del ingreso promedio de un 24,8%, llevando a que el Resultado Operacional creciera un 67,0% respecto al acumulado a Diciembre del año anterior, alcanzando los US\$65,6 millones. El Margen Operacional fue de un 16,0%, lo que mostró un aumento de 340 puntos bases.

El EBITDA totalizó US\$83,9 millones, un 48,3% de crecimiento, con un Margen de EBITDA de un 20,4%, 230 puntos bases arriba del margen del año anterior.

## **4to Trimestre 2006 vs. 4to Trimestre 2005**

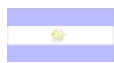
El Volumen de Venta que logramos en el cuarto trimestre del año 2006 fue de 46,4 millones de cajas unitarias, un 2,6% sobre lo alcanzado en el mismo período del año anterior, lo que estuvo fuertemente influido por un efecto climático durante los últimos tres meses del año, ya que la ciudad de Río de Janeiro presentó temperaturas más bajas que lo normal en la época.

Las Ventas Netas ascendieron a US\$122,7 millones, esto representa un aumento de un 24,0% con respecto al cuarto trimestre de 2005. Este crecimiento se explica por ajustes de precios y por tipos de cambio que favorecieron a la conversión de las cifras.

El Costo de Venta por caja unitaria reflejó un crecimiento de un 14,5%, que se explica por el efecto en la conversión de las cifras (que afecta negativamente a los costos) y las razones antes señaladas.

El Resultado Operacional llegó a US\$26,5 millones. Esto representó un 44,3% de crecimiento, con un Margen Operacional de 21,6%, 310 puntos base de mejoría.

Finalmente, el EBITDA totalizó US\$31,1 millones, un 37,0% por sobre lo alcanzado en el cuarto trimestre del año 2005. El Margen de EBITDA fue de un 25,4%, 240 puntos bases por sobre igual período del año anterior.



**ARGENTINA**

## **Acumulado a Diciembre 2006 vs. Acumulado a Diciembre 2005**

El Volumen de Venta acumulado para el 2006 fue de 108,9 millones de cajas unitarias, superando en 8,8% al volumen alcanzado en igual período del año anterior. El segmento Light ha continuado expandiéndose, sumando un crecimiento de un 21,5%, y llegando a más de un 6% del portafolio total de productos.

Las Ventas Netas sumaron US\$210,3 millones, lo que mostró un aumento de un 8,6%. Este crecimiento se explica básicamente por el incremento de los volúmenes y precios constantes, parcialmente contrarrestados por la devaluación del peso argentino de un 4,9% en promedio.

[www.koandina.com](http://www.koandina.com)

NYSE: AKO/A; AKO/B

BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINAA; ANDINAB

# *Embotelladora Andina S.A.*

El Costo de Venta por caja unitaria disminuyó un 4,5%, influido también por el tipo de cambio en la conversión de cifras. Por su parte, los GAyV aumentaron un 13,1% por caja unitaria, principalmente producto de alzas en mano de obra y fletes.

Producto de lo anterior, el Resultado Operacional ascendió a US\$22,5 millones, mostrando un crecimiento de un 7,4%. El Margen Operacional fue un 10,7%, 10 puntos base menor que el año anterior.

El EBITDA fue US\$35,3 millones, un 4,6% superior al mismo período del año anterior. El Margen de EBITDA, por su parte, disminuyó 60 puntos base llegando a 16,8%.

## **4to Trimestre 2006 vs. 4to Trimestre 2005**

El Volumen de Venta en el cuarto trimestre del año 2006 creció un 12,7%, llegando a las 33,0 millones de cajas unitarias.

Las Ventas Netas ascendieron a US\$66,0 millones, reflejando un 9,4% de crecimiento con respecto al cuarto trimestre del año 2005. Esto se explica básicamente por el crecimiento en los volúmenes junto con una disminución en el ingreso promedio, producto básicamente de la devaluación del peso argentino (promedio para el período de un 4,8%).

El Costo de Venta por caja unitaria disminuyó un 5,5%, principalmente explicado por las fluctuaciones de los tipos de cambio para la conversión de las cifras. Los GAyV por caja unitaria, por su parte, aumentaron un 8,0% con respecto al cuarto trimestre del año anterior, debido a las alzas en la mano de obra y fletes antes mencionados.

El Resultado Operacional llegó a US\$8,6 millones, lo que mostró un aumento de un 1,5%. El Margen Operacional fue un 13,0%, 100 puntos base más bajo que el cuarto trimestre del 2005.

Finalmente, el EBITDA alcanzó los US\$11,6 millones, reflejando una disminución de un 3,3%. El Margen de EBITDA, por su parte, fue un 17,5%, una disminución de 230 puntos base, con respecto al cuarto trimestre del año 2005.

## **RESULTADO NO OPERACIONAL**

### **Acumulado a Diciembre 2006 vs. Acumulado a Diciembre 2005**

El Resultado No Operacional resultó en una pérdida de US\$13,6 millones, la que se compara positivamente con la mayor pérdida acumulada por el mismo concepto a Diciembre del 2005 de US\$25,6 millones. El Resultado No Operacional negativo de este período refleja fundamentalmente la amortización por el menor valor de las inversiones (US\$12,2 millones). No obstante, es preciso mencionar el menor ingreso financiero producto de la menor utilidad en los *cross currency swap* y la utilidad extraordinaria obtenida el año 2005 en venta de bonos; este menor ingreso financiero se ve más que compensado por utilidades por diferencia de cambio.

# Embotelladora Andina S.A.

Finalmente, la Utilidad Neta alcanzó a US\$139,7 millones con un crecimiento de un 30,0% respecto de la obtenida a Diciembre de 2005. El Margen Neto, por su parte, aumentó 160 puntos base, llegando a 13,6%.

## ANÁLISIS DE BALANCE

Al 31 de Diciembre de 2006, la Compañía tenía activos financieros por un total de US\$310,9 millones. Estos representan disponible, inversiones en fondos mutuos, depósitos, notas estructuradas, bonos corporativos y bonos soberanos, de los cuales el 83,7% se encuentra denominado en dólares estadounidenses, un 7,2% en pesos chilenos, un 7,3% en reales brasileños y un 1,7% en pesos argentinos. Sin embargo, a través de contratos de “Cross Currency Swap”, realizados en Julio y Agosto del 2003 y Abril del 2004, parte de la cartera ha sido convertida a pesos chilenos (UF), rebajando de este modo el monto denominado en dólares a un 8%.

Por otra parte, la deuda total de la Compañía alcanzó los US\$205,4 millones, a una tasa promedio de un 7,07% anual sobre la deuda denominada en dólar estadounidense y a una tasa promedio real de 6,40% anual sobre la deuda denominada en pesos chilenos. La deuda denominada en dólares representa el 17,9% de la deuda total.

De esta manera la Compañía mantiene una posición de caja neta de US\$105,5 millones.

*Este documento puede contener proyecciones que reflejan una expectativa de buena fe de Embotelladora Andina S.A. y están basadas en información actualmente disponible. Sin embargo, los resultados que finalmente se obtengan están sujetos a diversas variables. Muchas de las cuales están más allá del control de la Compañía y que podrían impactar en forma importante el desempeño actual. Dentro de los factores que pueden causar un cambio en el desempeño están: las condiciones políticas y económicas sobre el consumo masivo, las presiones de precio resultantes de descuentos competitivos de otros embotelladores, las condiciones climáticas en el Cono Sur y otros factores de riesgo que serían aplicables de tiempo en tiempo y que son periódicamente informados en los reportes a las autoridades regulatorias pertinentes.*

## Embotelladora Andina S.A.

### Principales Indices

INDICADOR	Unidad	dic-06	dic-05	Dec 06 vs Dec 05
<b>LIQUIDEZ</b>				
Liquidez Corriente	Veces	1.30	1.30	0.00
Razón Acida	Veces	1.12	1.16	-0.04
Capital de Trabajo	Mill. Ch\$	22,185	36,889	-14,704
<b>ACTIVIDAD</b>				
Inversiones	Mill. Ch\$	37,004	27,970	9,034
Rotación Inventarios	Veces	15.42	14.15	1.26
Permanencia Inventarios	Días	23.35	25.44	-2.09
<b>ENDEUDAMIENTO</b>				
Razón de Endeudamiento	%	86.94%	95.97%	-9.02%
Pasivos Corto Plazo	%	52.86%	48.43%	4.43%
Pasivos Largo Plazo	%	47.14%	51.57%	-4.43%
Cobertura Gastos Financieros	Veces	23.50	18.68	4.82
<b>RENTABILIDAD</b>				
Sobre Patrimonio	%	27.10%	19.67%	7.43%
Sobre Activo Total	%	14.15%	9.95%	4.20%
Sobre Activos Operacionales	%	30.72%	21.25%	9.47%
Resultado Operacional	Mill. Ch\$	95,196	79,544	15,652
Margen Operacional	%	17.41%	16.71%	0.70%
R.A.I.I.D.A.I.E.	Mill. Ch\$	127,916	105,669	22,247
Margen R.A.I.I.D.A.I.E.	%	23.40%	22.20%	1.20%
Retorno Dividendos Serie A	%	6.61%	7.76%	-1.15%
Retorno Dividendos Serie B	%	6.72%	8.04%	-1.32%

Embotelladora Andina S.A.  
 Resultados del cuarto trimestre octubre - diciembre  
 (En millones de pesos de diciembre de 2006, excepto por acción)

	Octubre - Diciembre 2006				Octubre - Diciembre 2005				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>43.2</b>	<b>46.4</b>	<b>33.0</b>	<b>122.7</b>	<b>41.7</b>	<b>45.3</b>	<b>29.3</b>	<b>116.3</b>	<b>5.5%</b>
Gaseosas	35.7	44.2	32.6	112.5	34.6	43.3	28.9	106.8	5.4%
Agua Mineral	4.1	0.4	0.3	4.8	4.1	0.5	0.4	5.0	-4.0%
Jugos	3.4	0.7	0.1	4.2	3.0	0.3	0.0	3.4	24.2%
Cerveza	NA	1.2	NA	1.2	NA	1.1	NA	1.1	8.3%
<b>INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>67,038</b>	<b>65,345</b>	<b>35,135</b>	<b>166,852</b>	<b>64,184</b>	<b>52,697</b>	<b>32,130</b>	<b>147,731</b>	<b>12.9%</b>
<b>COSTOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>(35,648)</b>	<b>(34,731)</b>	<b>(21,373)</b>	<b>(91,086)</b>	<b>(34,170)</b>	<b>(29,567)</b>	<b>(20,075)</b>	<b>(82,533)</b>	<b>10.4%</b>
<b>MARGEN DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>31,390</b>	<b>30,614</b>	<b>13,762</b>	<b>75,766</b>	<b>30,014</b>	<b>23,130</b>	<b>12,055</b>	<b>65,198</b>	<b>16.2%</b>
Margen / Ingresos	46.8%	46.8%	39.2%	45.4%	46.8%	43.9%	37.5%	44.1%	
<b>GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS</b>	<b>(11,877)</b>	<b>(16,510)</b>	<b>(9,182)</b>	<b>(37,569)</b>	<b>(11,438)</b>	<b>(13,359)</b>	<b>(7,541)</b>	<b>(32,338)</b>	<b>16.2%</b>
<b>GASTOS CORPORATIVOS</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(1,981)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(1,395)</b>	<b>42.0%</b>
<b>RESULTADO OPERACIONAL</b>	<b>19,514</b>	<b>14,103</b>	<b>4,580</b>	<b>36,216</b>	<b>18,576</b>	<b>9,771</b>	<b>4,513</b>	<b>31,465</b>	<b>15.1%</b>
Resultado Operacional / Ingresos	29.1%	21.6%	13.0%	21.7%	28.9%	18.5%	14.0%	21.3%	
<b>FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (1)</b>	<b>22,699</b>	<b>16,571</b>	<b>6,163</b>	<b>43,452</b>	<b>21,841</b>	<b>12,096</b>	<b>6,376</b>	<b>38,918</b>	<b>11.6%</b>
FCO / Ingresos	33.9%	25.4%	17.5%	26.0%	34.0%	23.0%	19.8%	26.3%	
<b>RESULTADO NO OPERACIONAL</b>									
<b>GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)</b>				1,874				2,886	-35.1%
<b>RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.</b>				(21)				241	-108.6%
<b>AMORTIZACIÓN MENOR VALOR INVERSIONES</b>				(1,626)				(1,582)	2.8%
<b>OTROS INGRESOS Y EGRESOS FUERA EXPLOTACIÓN</b>				(1,131)				2,046	-155.2%
<b>CORRECCIÓN MONETARIA Y EFECTO DE CONVERSIÓN (3)</b>				168				(6,550)	102.6%
<b>RESULTADO NO OPERACIONAL</b>				<b>(735)</b>				<b>(2,959)</b>	<b>-75.2%</b>
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.</b>				<b>35,481</b>				<b>28,506</b>	<b>24.5%</b>
<b>IMPUESTOS</b>				(5,278)				(3,602)	46.5%
<b>INTERÉS MINORITARIO</b>				8				12	NA
<b>AMORTIZACIÓN MAYOR VALOR</b>				0				0	NA
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>				<b>30,211</b>				<b>24,916</b>	<b>21.2%</b>
Utilidad / Ingresos				18.1%				16.9%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>				760.3				760.3	
<b>UTILIDAD POR ACCIÓN</b>				39.7				32.8	
<b>UTILIDAD POR ADR</b>				238.4				196.6	21.2%

(1) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(2) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(3) Incluye Corrección Monetaria + Diferencia de Cambio + Efecto de conversión

Embotelladora Andina S.A.  
Resultados del cuarto trimestre octubre - diciembre  
(En millones de dólares, excepto por acción)

Tipo de cambio: \$ 532.39

	Octubre - Diciembre 2006				Octubre - Diciembre 2005				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>43.2</b>	<b>46.4</b>	<b>33.0</b>	<b>122.7</b>	<b>41.7</b>	<b>45.3</b>	<b>29.3</b>	<b>116.3</b>	<b>5.5%</b>
Gaseosas	35.7	44.2	32.6	112.5	34.6	43.3	28.9	106.8	5.4%
Agua Mineral	4.1	0.4	0.3	4.8	4.1	0.5	0.4	5.0	-4.0%
Jugos	3.4	0.7	0.1	4.2	3.0	0.3	0.0	3.4	24.2%
Cerveza	NA	1.2	NA	1.2	NA	1.1	NA	1.1	8.3%
<b>INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>125.9</b>	<b>122.7</b>	<b>66.0</b>	<b>313.4</b>	<b>120.6</b>	<b>99.0</b>	<b>60.4</b>	<b>277.5</b>	<b>12.9%</b>
<b>COSTOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>(67.0)</b>	<b>(65.2)</b>	<b>(40.1)</b>	<b>(171.1)</b>	<b>(64.2)</b>	<b>(55.5)</b>	<b>(37.7)</b>	<b>(155.0)</b>	<b>10.4%</b>
<b>MARGEN DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>59.0</b>	<b>57.5</b>	<b>25.8</b>	<b>142.3</b>	<b>56.4</b>	<b>43.4</b>	<b>22.6</b>	<b>122.5</b>	<b>16.2%</b>
Margen / Ingresos	46.8%	46.8%	39.2%	45.4%	46.8%	43.9%	37.5%	44.1%	
<b>GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS</b>	<b>(22.3)</b>	<b>(31.0)</b>	<b>(17.2)</b>	<b>(70.6)</b>	<b>(21.5)</b>	<b>(25.1)</b>	<b>(14.2)</b>	<b>(60.7)</b>	<b>16.2%</b>
<b>GASTOS CORPORATIVOS</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>(3.7)</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>(2.6)</b>	<b>42.0%</b>
<b>RESULTADO OPERACIONAL</b>	<b>36.7</b>	<b>26.5</b>	<b>8.6</b>	<b>68.0</b>	<b>34.9</b>	<b>18.4</b>	<b>8.5</b>	<b>59.1</b>	<b>15.1%</b>
Resultado Operacional / Ingresos	29.1%	21.6%	13.0%	21.7%	28.9%	18.5%	14.0%	21.3%	
<b>FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (1)</b>	<b>42.6</b>	<b>31.1</b>	<b>11.6</b>	<b>81.6</b>	<b>41.0</b>	<b>22.7</b>	<b>12.0</b>	<b>73.1</b>	<b>11.6%</b>
FCO / Ingresos	33.9%	25.4%	17.5%	26.0%	34.0%	23.0%	19.8%	26.3%	
<b>RESULTADO NO OPERACIONAL</b>				<b>3.5</b>				<b>5.4</b>	<b>-35.1%</b>
<b>GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)</b>				<b>(0.0)</b>				<b>0.5</b>	<b>-108.6%</b>
<b>RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.</b>				<b>(3.1)</b>				<b>(3.0)</b>	<b>2.8%</b>
<b>AMORTIZACIÓN MENOR VALOR INVERSIONES</b>				<b>(2.1)</b>				<b>3.8</b>	<b>-155.2%</b>
<b>OTROS INGRESOS Y EGRESOS FUERA EXPLOTACIÓN</b>				<b>0.3</b>				<b>(12.3)</b>	<b>102.6%</b>
<b>CORRECCIÓN MONETARIA Y EFECTO DE CONVERSIÓN (3)</b>				<b>(1.4)</b>				<b>(5.6)</b>	<b>-75.2%</b>
<b>RESULTADO NO OPERACIONAL</b>				<b>66.6</b>				<b>53.5</b>	<b>24.5%</b>
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.</b>				<b>66.6</b>				<b>53.5</b>	<b>24.5%</b>
<b>IMPUESTOS</b>				<b>(9.9)</b>				<b>(6.8)</b>	<b>46.5%</b>
<b>INTERÉS MINORITARIO</b>				<b>0.0</b>				<b>0.0</b>	<b>NA</b>
<b>AMORTIZACIÓN MAYOR VALOR</b>				<b>0.0</b>				<b>0.0</b>	<b>NA</b>
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>				<b>56.7</b>				<b>46.8</b>	<b>21.2%</b>
Utilidad / Ingresos				18.1%				16.9%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>				<b>760.3</b>				<b>760.3</b>	
<b>UTILIDAD POR ACCIÓN</b>				<b>0.07</b>				<b>0.06</b>	
<b>UTILIDAD POR ADR</b>				<b>0.45</b>				<b>0.37</b>	<b>21.2%</b>

(1) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(2) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(3) Incluye Corrección Monetaria + Diferencia de Cambio + Efecto de conversión

Embotelladora Andina S.A.  
Resultados acumulados a diciembre (doce meses)  
(En millones de pesos de diciembre de 2006, excepto por acción)

	Enero - Diciembre 2006				Enero - Diciembre 2005				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>143.7</b>	<b>162.6</b>	<b>108.9</b>	<b>415.1</b>	<b>135.5</b>	<b>153.7</b>	<b>100.1</b>	<b>389.3</b>	<b>6.6%</b>
Gaseosas	119.0	155.4	107.5	381.9	113.6	147.7	98.8	360.1	6.0%
Agua Mineral	12.7	1.8	1.2	15.7	11.1	2.0	1.2	14.3	10.3%
Jugos	12.0	1.8	0.2	14.0	10.8	1.1	0.2	12.1	16.1%
Cerveza	NA	3.5	NA	3.5	NA	2.9	NA	2.9	20.7%
<b>INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>219,791</b>	<b>218,904</b>	<b>111,951</b>	<b>546,732</b>	<b>212,050</b>	<b>165,923</b>	<b>103,057</b>	<b>476,072</b>	<b>14.8%</b>
<b>COSTOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>(122,281)</b>	<b>(122,977)</b>	<b>(70,733)</b>	<b>(312,077)</b>	<b>(118,675)</b>	<b>(99,130)</b>	<b>(68,136)</b>	<b>(280,982)</b>	<b>11.1%</b>
<b>MARGEN DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>97,510</b>	<b>95,927</b>	<b>41,218</b>	<b>234,655</b>	<b>93,376</b>	<b>66,793</b>	<b>34,921</b>	<b>195,090</b>	<b>20.3%</b>
Margen / Ingresos	44.4%	43.8%	36.8%	42.9%	44.0%	40.3%	33.9%	41.0%	
<b>GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS</b>	<b>(43,301)</b>	<b>(60,997)</b>	<b>(29,234)</b>	<b>(133,533)</b>	<b>(41,083)</b>	<b>(45,883)</b>	<b>(23,758)</b>	<b>(110,723)</b>	<b>20.6%</b>
<b>GASTOS CORPORATIVOS</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(5,926)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(4,822)</b>	<b>22.9%</b>
<b>RESULTADO OPERACIONAL</b>	<b>54,208</b>	<b>34,930</b>	<b>11,984</b>	<b>95,196</b>	<b>52,293</b>	<b>20,910</b>	<b>11,163</b>	<b>79,544</b>	<b>19.7%</b>
Resultado Operacional / Ingresos	24.7%	16.0%	10.7%	17.4%	24.7%	12.6%	10.8%	16.7%	
<b>FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (1)</b>	<b>67,210</b>	<b>44,665</b>	<b>18,801</b>	<b>124,750</b>	<b>65,930</b>	<b>30,108</b>	<b>17,976</b>	<b>109,191</b>	<b>14.2%</b>
FCO / Ingresos	30.6%	20.4%	16.8%	22.8%	31.1%	18.1%	17.4%	22.9%	
<b>RESULTADO NO OPERACIONAL</b>									
<b>GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)</b>				(2,841)				7,565	-137.5%
<b>RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.</b>				351				786	-55.4%
<b>AMORTIZACIÓN MENOR VALOR INVERSIONES</b>				(6,502)				(6,360)	2.2%
<b>OTROS INGRESOS Y EGRESOS FUERA EXPLOTACIÓN</b>				(2,093)				(3,404)	-38.5%
<b>CORRECCIÓN MONETARIA Y EFECTO DE CONVERSIÓN (3)</b>				3,840				(12,199)	131.5%
<b>RESULTADO NO OPERACIONAL</b>				<b>(7,246)</b>				<b>(13,612)</b>	<b>-46.8%</b>
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.</b>				<b>87,950</b>				<b>65,932</b>	<b>33.4%</b>
<b>IMPUESTOS</b>				(13,566)				(8,729)	55.4%
<b>INTERÉS MINORITARIO</b>				(30)				12	NA
<b>AMORTIZACIÓN MAYOR VALOR</b>				0				0	NA
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>				<b>74,355</b>				<b>57,216</b>	<b>30.0%</b>
Utilidad / Ingresos				13.6%				12.0%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>				<b>760.3</b>				<b>760.3</b>	
<b>UTILIDAD POR ACCIÓN</b>				<b>97.8</b>				<b>75.3</b>	
<b>UTILIDAD POR ADR</b>				<b>586.8</b>				<b>451.5</b>	<b>30.0%</b>

(1) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(2) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(3) Incluye Corrección Monetaria + Diferencia de Cambio + Efecto de conversión

Embotelladora Andina S.A.  
Resultados acumulados a diciembre (doce meses)  
(En millones de dólares, excepto por acción)

Tipo de cambio: \$ 532.39

	Enero - Diciembre 2006				Enero - Diciembre 2005				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>143.7</b>	<b>162.6</b>	<b>108.9</b>	<b>415.1</b>	<b>135.5</b>	<b>153.7</b>	<b>100.1</b>	<b>389.3</b>	<b>6.6%</b>
Gaseosas	119.0	155.4	107.5	381.9	113.6	147.7	98.8	360.1	6.0%
Agua Mineral	12.7	1.8	1.2	15.7	11.1	2.0	1.2	14.3	10.3%
Jugos	12.0	1.8	0.2	14.0	10.8	1.1	0.2	12.1	16.1%
Cerveza	NA	3.5	NA	3.5	NA	2.9	NA	2.9	20.7%
<b>INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>412.8</b>	<b>411.2</b>	<b>210.3</b>	<b>1,026.9</b>	<b>398.3</b>	<b>311.7</b>	<b>193.6</b>	<b>894.2</b>	<b>14.8%</b>
<b>COSTOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>(229.7)</b>	<b>(231.0)</b>	<b>(132.9)</b>	<b>(586.2)</b>	<b>(222.9)</b>	<b>(186.2)</b>	<b>(128.0)</b>	<b>(527.8)</b>	<b>11.1%</b>
<b>MARGEN DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>183.2</b>	<b>180.2</b>	<b>77.4</b>	<b>440.8</b>	<b>175.4</b>	<b>125.5</b>	<b>65.6</b>	<b>366.4</b>	<b>20.3%</b>
Margen / Ingresos	44.4%	43.8%	36.8%	42.9%	44.0%	40.3%	33.9%	41.0%	
<b>GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS</b>	<b>(81.3)</b>	<b>(114.6)</b>	<b>(54.9)</b>	<b>(250.8)</b>	<b>(77.2)</b>	<b>(86.2)</b>	<b>(44.6)</b>	<b>(208.0)</b>	<b>20.6%</b>
<b>GASTOS CORPORATIVOS</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>(11.1)</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>(9.1)</b>	<b>22.9%</b>
<b>RESULTADO OPERACIONAL</b>	<b>101.8</b>	<b>65.6</b>	<b>22.5</b>	<b>178.8</b>	<b>98.2</b>	<b>39.3</b>	<b>21.0</b>	<b>149.4</b>	<b>19.7%</b>
Resultado Operacional / Ingresos	24.7%	16.0%	10.7%	17.4%	24.7%	12.6%	10.8%	16.7%	
<b>FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (1)</b>	<b>126.2</b>	<b>83.9</b>	<b>35.3</b>	<b>234.3</b>	<b>123.8</b>	<b>56.6</b>	<b>33.8</b>	<b>205.1</b>	<b>14.2%</b>
FCO / Ingresos	30.6%	20.4%	16.8%	22.8%	31.1%	18.1%	17.4%	22.9%	
<b>RESULTADO NO OPERACIONAL</b>									
<b>GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)</b>				<b>(5.3)</b>				<b>14.2</b>	<b>-137.5%</b>
<b>RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.</b>				<b>0.7</b>				<b>1.5</b>	<b>-55.4%</b>
<b>AMORTIZACIÓN MENOR VALOR INVERSIONES</b>				<b>(12.2)</b>				<b>(11.9)</b>	<b>2.2%</b>
<b>OTROS INGRESOS Y EGRESOS FUERA EXPLOTACIÓN</b>				<b>(3.9)</b>				<b>(6.4)</b>	<b>-38.5%</b>
<b>CORRECCIÓN MONETARIA Y EFECTO DE CONVERSIÓN (3)</b>				<b>7.2</b>				<b>(22.9)</b>	<b>131.5%</b>
<b>RESULTADO NO OPERACIONAL</b>				<b>(13.6)</b>				<b>(25.6)</b>	<b>-46.8%</b>
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.</b>				<b>165.2</b>				<b>123.8</b>	<b>33.4%</b>
<b>IMPUESTOS</b>				<b>(25.5)</b>				<b>(16.4)</b>	<b>55.4%</b>
<b>INTERÉS MINORITARIO</b>				<b>(0.1)</b>				<b>0.0</b>	<b>NA</b>
<b>AMORTIZACIÓN MAYOR VALOR</b>				<b>0.0</b>				<b>0.0</b>	<b>NA</b>
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>				<b>139.7</b>				<b>107.5</b>	<b>30.0%</b>
Utilidad / Ingresos				13.6%				12.0%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>				<b>760.3</b>				<b>760.3</b>	
<b>UTILIDAD POR ACCIÓN</b>				<b>0.18</b>				<b>0.14</b>	
<b>UTILIDAD POR ADR</b>				<b>1.10</b>				<b>0.85</b>	<b>30.0%</b>

(1) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(2) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(3) Incluye Corrección Monetaria + Diferencia de Cambio + Efecto de conversión

## Embotelladora Andina S.A.

### Balance Consolidado

Millones de pesos chilenos al 31/12/2006

ACTIVOS	31-12-2006   31-12-2005   %Ch			PASIVOS & PATRIMONIO	31-12-2006   31-12-2005   %Ch		
Disponible	49,559	55,253	-10.3%	Obligaciones con bancos e instituciones financieras a corto plazo	2,490	28,522	-91.3%
Documentos por cobrar (neto)	63,145	72,200	-12.5%	Obligaciones con banco e instituciones financieras largo plazo-porción corto plazo	439	494	-11.2%
Existencias	22,691	17,791	27.5%	Obligaciones con el público (bonos)	29,972	13,972	114.5%
Otros activos circulantes	28,730	20,174	42.4%	Cuentas y documentos por pagar	61,570	54,125	13.8%
<b>Total Activos Circulantes</b>	<b>164,125</b>	<b>165,418</b>	<b>-0.8%</b>	Otros pasivos	31,796	30,269	5.0%
Activos Fijos	524,427	505,494	3.7%	<b>Total pasivos circulantes</b>	<b>126,268</b>	<b>127,382</b>	<b>-0.9%</b>
Depreciación	(382,384)	(363,262)	5.3%	Obligaciones con banco e instituciones financieras	418	464	-9.9%
<b>Total Activos Fijos</b>	<b>142,042</b>	<b>142,231</b>	<b>-0.1%</b>	Obligaciones con el público (bonos)	76,025	103,940	-26.9%
Inversiones en empresas relacionadas	22,467	21,835	2.9%	Otros pasivos largo plazo	34,984	30,096	16.2%
Inversiones en otras sociedades	56	56	0.4%	<b>Total pasivos largo plazo</b>	<b>111,427</b>	<b>134,500</b>	<b>-17.2%</b>
Menor valor de inversiones	67,885	72,892	-6.9%	Interes Minoritario	1,171	1,141	2.6%
Otros activos largo plazo	117,025	134,664	-13.1%	Patrimonio	274,733	274,074	0.2%
<b>Total Otros Activos</b>	<b>207,432</b>	<b>229,447</b>	<b>-9.6%</b>	<b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</b>	<b>513,599</b>	<b>537,097</b>	<b>-4.4%</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>513,599</b>	<b>537,097</b>	<b>-4.4%</b>				

### Resumen Financiero

Millones de pesos chilenos al 31/12/2006

Incorporación al Activo Fijo	Acumulado		INDICES DE COBERTURA	31-12-2006   31-12-2005	
	31-12-2006	31-12-2005		31-12-2006	31-12-2005
Chile	16,640	15,136	Deuda Financiera / Capitalización Total	0.28	0.35
Brasil	14,615	7,698	Deuda Financiera / EBITDA* U12M	0.88	1.35
Argentina	5,749	5,136	EBITDA* U12M+Ingresos Financieros / Gastos Financieros U12M	8.86	7.04
	<b>37,004</b>	<b>27,970</b>			

\*: Incluye ingreso financiero

U12M: Últimos 12 meses

\* Al 31 de Diciembre de 2006, la Compañía tenía una posición de caja neta positiva de US\$106 millones. La deuda total alcanzaba US\$ 205 millones. El total de los activos financieros sumaban US\$ 311 millones, incluyendo inversiones contabilizadas bajo "Otros Activos Circulantes" y "Otros Activos de Largo Plazo"