

Para distribución inmediata

Contactos en Santiago, Chile

Embotelladora Andina S.A.

Oswaldo Garay, Chief Financial Officer

Giuliana Gorrini, Head of Investor Relations

(56-2) 338-0520

E-Mail: ir@koandina.com

Contactos en EE.UU.

i-advize Corporate Communications, Inc.

Peter Majeski/Melanie Carpenter








(212) 406-3690

E-Mail: andina@i-advize.com

Embotelladora Andina S.A. anuncia

Resultados Consolidados para el Cuarto Trimestre y el Acumulado a Diciembre de 2007

Destacados

-  El Resultado Operacional del Cuarto Trimestre del año 2007 ascendió a US\$87,3 millones, lo que refleja un crecimiento de un 11,5% respecto a igual período del año anterior. El Margen Operacional resultó en 21,8%.
-  El Volumen de Venta consolidado para el Cuarto Trimestre sumó 132,6 millones de cajas unitarias, lo que mostró un crecimiento de un 8,0% en el trimestre.
-  El EBITDA del trimestre resultó en US\$102,2 millones, un 8,8% por sobre el EBITDA del Cuarto Trimestre del año 2006. El Margen de EBITDA fue 25,6%.
-  Para el acumulado a Diciembre de 2007 el Resultado Operacional consolidado sumó US\$232,4 millones. Esto fue un 13,0% por sobre el alcanzado a Diciembre del año anterior. El Margen Operacional fue un 18,1%.
-  El Volumen de Venta consolidado obtenido al 31 de Diciembre de 2007 ascendió a 441,3 millones de cajas unitarias, un 6,3% de aumento respecto al acumulado a Diciembre de 2006.
-  El EBITDA consolidado para el año 2007 resultó en US\$291,1 millones, lo que representa un incremento de un 8,0%. El margen de EBITDA fue un 22,7%.
-  La Utilidad del Ejercicio al 31 de Diciembre de 2007 alcanzó los US\$164,2 millones, un 2,2% de crecimiento respecto de la alcanzada en igual período 2006.

(Santiago-Chile, 8 de Febrero de 2008) -- **Embotelladora Andina S.A.** ("la Compañía" NYSE: AKO/A; AKO/B - Bolsa de Santiago: AndinaA; AndinaB) anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el cuarto trimestre y el acumulado a Diciembre del año 2007.

Comentario del Vicepresidente Ejecutivo, señor Jaime García Ríoseco

"En un año lleno de desafíos, los volúmenes consolidados de nuestros productos superaron el 6% de crecimiento y los resultados operacionales crecieron nuevamente liderados por los resultados de nuestra franquicia en Brasil. Es satisfactorio constatar que el esfuerzo, compartido por todos quienes contribuyen a la marcha de la compañía, se ha traducido en resultados positivos. Reafirmamos, una vez más, nuestro compromiso de continuar con la búsqueda de nuevas oportunidades que agreguen valor."

RESUMEN CONSOLIDADO**Acumulado a Diciembre de 2007 vs. Acumulado a Diciembre de 2006**

Para el período acumulado al 31 de Diciembre de 2007 obtuvimos buenos resultados, por crecimiento en los volúmenes, aumento en los precios reales y entornos macroeconómicos positivos. Nos ha afectado positivamente la apreciación del real brasilero, de un 10,3% en promedio, lo que impacta de manera positiva a nuestros costos denominados en dólares y la conversión de cifras. En promedio en el período, el peso chileno se revaluó un 1,2% y el peso argentino se depreció un 1,4%.

El Volumen de Ventas consolidadas llegó a 441,3 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de un 6,3%. Las gaseosas crecieron un 5,4% y las otras categorías de jugos, aguas y cervezas un 16,9% en conjunto.

El Ingreso Neto alcanzó a US\$1.281,3 millones, un 8,4% sobre el acumulado a Diciembre de 2006. Esto fue producto del mayor volumen, ajustes de precios y tipo de cambio favorable para la conversión de las cifras para el caso de Brasil.

El Costo de Venta unitario disminuyó un 1,3% respecto al acumulado al 31 de Diciembre del año 2006, principalmente debido a la disminución en el costo de la resina PET y el efecto positivo de la revaluación de las monedas, parcialmente compensado por el aumento en el costo del azúcar y mano de obra.

Por otra parte, los GAYV subieron un 13,4% producto del mayor volumen, alzas en gastos de publicidad y tarifas de flete. Esto último como consecuencia de aumentos en el costo de la mano de obra y en los precios del petróleo.

Con todo, el Resultado Operacional llegó a US\$232,4 millones, un 13,0% de aumento respecto al resultado alcanzado a Diciembre de 2006. El Margen Operacional fue 18,1%, esto es 70 puntos bases de aumento.

El EBITDA consolidado ascendió a US\$291,1 millones, con un 8,0% de crecimiento. El Margen de EBITDA fue un 22,7%.

4to Trimestre 2007 vs. 4to Trimestre 2006

Durante el Cuarto Trimestre del año 2007 alcanzamos un Volumen consolidado de 132,6 millones de cajas unitarias, un 8,0% mayor a igual período del año anterior.

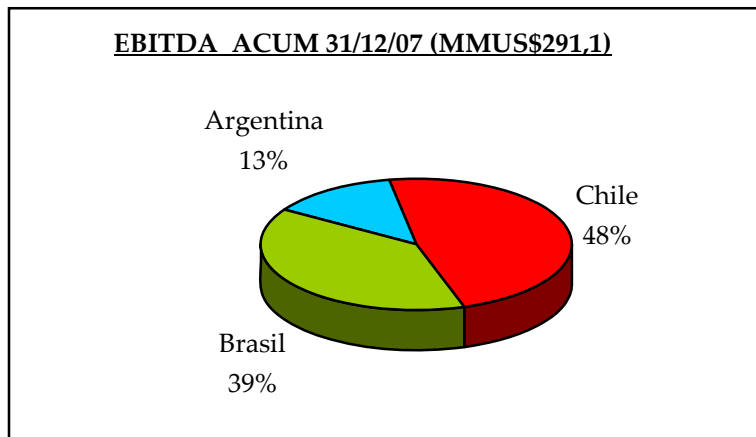
El Ingreso Neto sumó US\$399,5 millones, un 10,8% sobre el Cuarto Trimestre de 2006. Esto se explica básicamente por el crecimiento en los volúmenes y un importante crecimiento en el ingreso promedio en Brasil.

El Costo de Venta unitario disminuyó un 3,2% y fue afectado por las mismas razones explicadas anteriormente para el resultado acumulado a Diciembre.

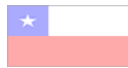
Los GAYV aumentaron un 25%, producto del mayor volumen, alzas de tarifas de flete y aumento en los gastos de publicidad, especialmente en Brasil.

El Resultado Operacional consolidado generado fue de US\$87,3 millones, un 11,5% por sobre el logrado el Cuarto Trimestre del año 2006. El Margen Operacional fue 21,8%.

Finalmente, el EBITDA consolidado sumó US\$102,2 millones, un 8,8% sobre igual período del año anterior. El Margen de EBITDA fue un 25,6%.



RESUMEN POR PAÍS



CHILE

Acumulado a Diciembre de 2007 vs. Acumulado a Diciembre de 2006

Durante el año 2007 el Volumen de Venta sumó 151,3 millones de cajas unitarias con un 5,3% de crecimiento. Esto fundamentalmente explicado por el importante lanzamiento de Coca-Cola Zero (que ya representa más de un 7% de nuestro portafolio de gaseosas en Chile) y el crecimiento de la categoría jugos (+18%, los otros lanzamientos del año fueron Nestea y Andina Gold 100%), y afectado por el crudo invierno de este año. El aumento en los volúmenes de gaseosas fue un 4,1% y el de segmentos de Jugos y Aguas un 10,7%.

El Ingreso Neto ascendió a US\$492,4 millones, un 3,6% sobre el año anterior, explicado por el crecimiento en volúmenes junto a precios levemente inferiores al año 2006 en términos reales.

El Resultado Operacional alcanzó a US\$114,9 millones un 2,8% superior a igual período del año pasado. El Margen Operacional fue 23,3%.

El EBITDA llegó a los US\$140 millones, similar al año anterior. El Margen de EBITDA terminó en 28,5%.

4to Trimestre 2007 vs. 4to Trimestre 2006

En el Cuarto Trimestre del año 2007, el Volumen de Venta alcanzó 46,6 millones de cajas unitarias, lo que mostró un crecimiento de un 7,8% respecto a igual período del año anterior. Las gaseosas crecieron un 5,5% (en donde se destaca el crecimiento de la categoría Light) mientras que los jugos y aguas tuvieron un crecimiento de un

19,0%. Durante este trimestre comenzó la marcha blanca de los nuevos Centros de Distribución de Maipú y Puente Alto, los que en el largo plazo debieran agregar eficiencias a los costos de distribución de nuestros productos.

El Ingreso Neto ascendió a US\$148,4 millones, mostrando un crecimiento de un 2,4%, explicado por el crecimiento en volúmenes y parcialmente compensado por una disminución del ingreso promedio real, principalmente debido a la extraordinariamente alta inflación observada en este período, la que en los últimos tres meses sumó un 2,2% (comparada con cifras históricamente negativas o muy bajas en el trimestre).

El Costo de Venta por caja unitaria disminuyó un 5,6%. Este menor costo se explica fundamentalmente por una disminución en el costo de la resina PET y al efecto positivo de la revaluación del peso. Lo anterior parcialmente compensado por un aumento en el costo del azúcar y mano de obra.

El Resultado Operacional llegó a US\$40,8 millones manteniéndose estable respecto del Cuarto Trimestre de 2006. El Margen Operacional resultó en 27,5%.

El EBITDA terminó en US\$47,4 millones equivalente al alcanzado en igual período del año anterior. El Margen de EBITDA fue 32%.



BRASIL

Acumulado a Diciembre de 2007 vs. Acumulado a Diciembre de 2006

El Volumen de Venta en Brasil ascendió a 174,7 millones de cajas unitarias, con un crecimiento de un 7,5% para el acumulado a Diciembre 2007. Este importante crecimiento, en parte, está explicado por el lanzamiento de Coca-Cola Zero (que ya representa más de un 5% del portafolio de gaseosas en Brasil) y el crecimiento de las otras categoría (jugos, aguas y cerveza) de un 32,5%. Otros lanzamientos relevantes en el período, fueron Aquarius Fresh, Fanta Mundo y el jugo Laranja Caseira.

El Ingreso Neto ascendió a US\$543,4 millones, aumentando un 14,8% respecto al año anterior. Este importante aumento fue reflejo del crecimiento de volúmenes, ajustes en nuestros precios y tipos de cambio favorables para la conversión de cifras.

El Costo de Venta unitario creció un 0,5%, básicamente debido al efecto de conversión de cifras, ya que en el costo de las materias primas más importantes (azúcar y resina PET) se observó una disminución. Las mayores tarifas de flete y la revaluación del real brasilero llevaron a que los GA&V crecieran un 19,6%.

Con todo, el Resultado Operacional creció un 30,7% respecto al acumulado a Diciembre 2006, llegando a US\$96,6 millones. El Margen Operacional fue 17,8%, lo que mostró un aumento de 220 puntos bases.

El EBITDA alcanzó los US\$116,6 millones, un 22,7% de crecimiento, con un Margen de EBITDA de 21,5%, 140 puntos bases arriba del Margen del año anterior.

4to Trimestre 2007 vs. 4to Trimestre 2006

El Volumen de Venta que logramos el Cuarto Trimestre de 2007 llegó a 50,7 millones de cajas unitarias, lo que superó en 9,3% lo alcanzado en el mismo período del año anterior. Durante este trimestre se formó el *joint*

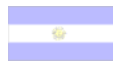
venture Mais Indústria de Alimentos S.A., entre los Embotelladores de Brasil y la Compañía Coca-Cola con el fin de producir bebidas no carbonatadas para todo el Sistema en dicho país. Este acuerdo permitirá economías de escala y un aumento en la competitividad en un segmento que representará una parte importante de nuestro crecimiento en el futuro.

El Ingreso Neto ascendió a US\$172,4 millones, representando un aumento de un 22,1%. Este crecimiento, además del aumento en los volúmenes, se explica por ajustes de precios realizados durante el período y por la apreciación del tipo de cambio brasilero que favoreció a la conversión de los resultados a dólares.

El Costo de Venta por caja unitaria reflejó un aumento de un 1,3%, principalmente debido al efecto en la conversión de las cifras (que afecta negativamente a los costos), junto con un aumento en el costo del concentrado (producto del ajuste de precios) y mano de obra. Todo lo anterior, parcialmente compensado por la importante disminución en el costo del azúcar y la resina PET.

El Resultado Operacional llegó a US\$39,4 millones. Esto representó un 30,7% de crecimiento, con un Margen Operacional de 22,9%, 160 puntos bases de mejoría.

Finalmente, el EBITDA sumó US\$44,5 millones, un 25,3% por sobre los US\$35,5 millones alcanzados en el Cuarto Trimestre de 2006. El Margen de EBITDA fue 25,8%, 70 puntos bases por sobre igual período del año anterior.



ARGENTINA

Acumulado a Diciembre de 2007 vs. Acumulado a Diciembre de 2006

El Volumen de Venta al 31 de Diciembre del 2007 fue de 115,3 millones de cajas unitarias, superando en 5,9% al volumen alcanzado en igual período del año anterior, apoyado por el lanzamiento de Coca-Cola Zero en la categoría Light (3,5% del portafolio de gaseosas) y por el aumento observado en la masa salarial.

El Ingreso neto sumó US\$252,1 millones, reflejando un aumento de un 4,2%. Esta mejoría se explica por el aumento en volúmenes y ajustes de precios realizados durante el período, parcialmente compensados por el efecto en la conversión de las cifras producto de la devaluación del peso argentino (promedio para el período de un 1,4%).

El Costo de Venta por caja unitaria disminuyó un 5,6%, producto del mecanismo de corregir las cifras del año anterior por IPC. No obstante, en moneda local hubo alza en el precio del azúcar en parte compensado por menor costo de resina. Los GA&V aumentaron un 13,8% básicamente debido al crecimiento en volumen y aumento en los salarios.

Con todo, el Resultado Operacional ascendió a US\$26,6 millones, mostrando un crecimiento de un 5,4%. El Margen Operacional fue 10,4%, 10 puntos bases mayor que el año anterior.

El EBITDA fue US\$39,3 millones. El Margen de EBITDA alcanzó 15,6%.

4to Trimestre 2007 vs. 4to Trimestre 2006

El Volumen de Venta en el Cuarto Trimestre del año 2007 aumentó un 6,6%, llegando a las 35,2 millones de cajas unitarias.

El Ingreso Neto ascendió a US\$80,3 millones, un 5,7% por sobre el ingreso del Cuarto Trimestre de 2006. Esta mejoría se explica por el crecimiento en volúmenes, parcialmente compensados por el efecto en la conversión de las cifras producto de la devaluación del peso argentino.

El Costo de Venta tuvo similar comportamiento al indicado para el año.

El Resultado Operacional llegó a US\$9,8 millones. El Margen Operacional fue 12,2%, una disminución de 60 puntos bases.

El EBITDA resultó en US\$13,0 millones, manteniéndose estable con respecto al cuarto trimestre de 2006. El Margen de EBITDA fue de 16,2%, una disminución de 110 puntos bases.

RESULTADO NO OPERACIONAL

Acumulado a Diciembre de 2007 vs. Acumulado a Diciembre de 2006

El Resultado No Operacional resultó en una pérdida de (US\$14,0) millones, la que disminuyó un 10,3% comparada con la pérdida acumulada por el mismo concepto a Diciembre del año 2006, que resultó en (US\$15,7) millones.

El Impuesto a la Renta experimenta un fuerte crecimiento básicamente por que Brasil y Argentina han agotado sus pérdidas de arrastre y por que el crecimiento de las utilidades del año fue aportado por los mencionados países.

La Utilidad Neta alcanzó a US\$164,2 millones con un crecimiento de un 2,2% respecto de la Utilidad Neta obtenida a Diciembre de 2006.

ANÁLISIS DE BALANCE

Al 31 de Diciembre de 2007, la Compañía tenía activos financieros por un total de US\$280,0 millones. Estos representan disponible, inversiones en fondos mutuos, depósitos a plazo y bonos del tesoro americano. Considerando los contratos "Cross Currency Swap" vigentes, un 67,3% de los activos financieros está denominado en UF y un 15,3% en dólares estadounidenses.

Por otra parte, la deuda total de la Compañía alcanzó los US\$169,5 millones, a una tasa promedio real de 6,48% anual sobre la deuda denominada en pesos chilenos (UF) y a una tasa promedio de 7,63% anual sobre la deuda denominada en dólares. La deuda denominada en UF representa el 94,4% de la deuda total y la deuda en dólares un 1,2%.

De esta manera la Compañía mantiene una posición de caja neta de US\$110,5 millones.

Este documento puede contener proyecciones que reflejan una expectativa de buena fe de Embotelladora Andina S.A. y están basadas en información actualmente disponible. Sin embargo, los resultados que finalmente se obtengan están sujetos a diversas variables. Muchas de las cuales están más allá del control de la Compañía y que podrían impactar en forma importante el desempeño actual. Dentro de los factores que pueden causar un cambio en el desempeño están: las condiciones políticas y económicas sobre el consumo masivo, las presiones de precio resultantes de descuentos competitivos de otros embotelladores, las condiciones climáticas en el Cono Sur y otros factores de riesgo que serían aplicables de tiempo en tiempo y que son periódicamente informados en los reportes a las autoridades regulatorias pertinentes.

Embotelladora Andina S.A.

Principales Indices

INDICADOR	Unidad	Dic-07	Dic-06	Dic 07 vs. Dic 06
LIQUIDEZ				
Liquidez Corriente	Veces	1,92	1,30	0,62
Razón Acida	Veces	1,72	1,12	0,60
Capital de Trabajo	Mill. Ch\$	27.405	23.827	3.578
ACTIVIDAD				
Inversiones	Mill. Ch\$	56.024	39.743	16.282
Rotación Inventarios	Veces	13,60	15,42	-1,81
Permanencia Inventarios	Días	26,46	23,35	3,11
ENDEUDAMIENTO				
Razón de Endeudamiento	%	92,22%	86,94%	5,28%
Pasivos Corto Plazo	%	53,48%	52,86%	0,62%
Pasivos Largo Plazo	%	46,52%	47,14%	-0,62%
Cobertura Gastos Financieros	Veces	23,73	23,50	0,23
RENTABILIDAD				
Sobre Patrimonio	%	28,32%	27,10%	1,23%
Sobre Activo Total	%	14,94%	14,15%	0,79%
Sobre Activos Operacionales	%	32,80%	30,72%	2,08%
Resultado Operacional	Mill. Ch\$	115.494	102.241	13.254
Margen Operacional	%	18,14%	17,41%	0,73%
R.A.I.I.D.A.I.E.	Mill. Ch\$	148.941	137.382	11.559
Margen R.A.I.I.D.A.I.E.	%	23,39%	23,40%	0,00%
Retorno Dividendos Serie A	%	7,16%	6,61%	0,55%
Retorno Dividendos Serie B	%	7,33%	6,72%	0,60%

Embotelladora Andina S.A.
 Resultados del cuarto trimestre octubre - diciembre
 (En millones de pesos de diciembre de 2007, excepto por acción)

	Octubre - Diciembre 2007				Octubre - Diciembre 2006				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	46,6	50,7	35,2	132,6	43,2	46,4	33,0	122,7	8,0%
Gaseosas	37,7	47,7	34,6	120,0	35,7	44,2	32,6	112,5	6,7%
Agua Mineral	4,7	0,9	0,5	6,1	4,1	0,4	0,3	4,8	27,9%
Jugos	4,2	0,9	0,1	5,2	3,4	0,7	0,1	4,2	24,5%
Cerveza	NA	1,2	NA	1,2	NA	1,2	NA	1,2	1,5%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	73.733	85.684	39.904	198.493	71.999	70.180	37.735	179.199	10,8%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(38.979)	(41.295)	(22.875)	(102.321)	(38.286)	(37.301)	(22.954)	(97.827)	4,6%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	34.754	44.389	17.029	96.172	33.713	32.879	14.780	81.373	18,2%
Margen / Ingresos	47,1%	51,8%	42,7%	48,5%	46,8%	46,8%	39,2%	45,4%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS	(14.458)	(24.806)	(12.179)	(51.443)	(13.300)	(17.901)	(9.968)	(41.170)	25,0%
GASTOS CORPORATIVOS(4)	0	0	0	(1.372)	0	0	0	(1.307)	5,0%
RESULTADO OPERACIONAL	20.296	19.582	4.851	43.357	20.414	14.978	4.813	38.896	11,5%
Resultado Operacional / Ingresos	27,5%	22,9%	12,2%	21,8%	28,4%	21,3%	12,8%	21,7%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (1)	23.575	22.087	6.477	50.767	23.834	17.629	6.513	46.668	8,8%
FCO / Ingresos	32,0%	25,8%	16,2%	25,6%	33,1%	25,1%	17,3%	26,0%	
RESULTADO NO OPERACIONAL									
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)				3.825				2.012	90,1%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.				(509)				(22)	2195,5%
AMORTIZACIÓN MENOR VALOR INVERSIONES				(1.953)				(1.746)	11,8%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS FUERA EXPLOTACIÓN				2.139				(1.214)	276,1%
CORRECCIÓN MONETARIA Y EFECTO DE CONVERSIÓN (3)				(3.398)				181	-1982,0%
RESULTADO NO OPERACIONAL				104				(789)	-113,2%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.				43.461				38.106	14,1%
IMPUESTOS				(11.448)				(5.668)	102,0%
INTERÉS MINORITARIO				(12)				8	NA
AMORTIZACIÓN MAYOR VALOR				0				0	NA
UTILIDAD DEL EJERCICIO				32.001				32.446	-1,4%
Utilidad / Ingresos				16,1%				18,1%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN				760,3				760,3	
UTILIDAD POR ACCIÓN				42,1				42,7	
UTILIDAD POR ADR				252,6				256,1	-1,4%

(1) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(2) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países

(3) Incluye Corrección Monetaria + Diferencia de Cambio + Efecto de conversión

(4) Los gastos corporativos fueron parcialmente distribuidos en las operaciones

Embotelladora Andina S.A.
Resultados del cuarto trimestre octubre - diciembre
(En millones de dólares, excepto por acción)

Tipo de cambio: \$ 496,89

	Octubre - Diciembre 2007				Octubre - Diciembre 2006				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	46,6	50,7	35,2	132,6	43,2	46,4	33,0	122,7	8,0%
Gaseosas	37,7	47,7	34,6	120,0	35,7	44,2	32,6	112,5	6,7%
Agua Mineral	4,7	0,9	0,5	6,1	4,1	0,4	0,3	4,8	27,9%
Jugos	4,2	0,9	0,1	5,2	3,4	0,7	0,1	4,2	24,5%
Cerveza	NA	1,2	NA	1,2	NA	1,2	NA	1,2	1,5%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	148,4	172,4	80,3	399,5	144,9	141,2	75,9	360,6	10,8%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(78,4)	(83,1)	(46,0)	(205,9)	(77,1)	(75,1)	(46,2)	(196,9)	4,6%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	69,9	89,3	34,3	193,5	67,8	66,2	29,7	163,8	18,2%
Margen / Ingresos	47,1%	51,8%	42,7%	48,5%	46,8%	46,8%	39,2%	45,4%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS	(29,1)	(49,9)	(24,5)	(103,5)	(26,8)	(36,0)	(20,1)	(82,9)	25,0%
GASTOS CORPORATIVOS	0,0	0,0	0,0	(2,8)	0,0	0,0	0,0	(2,6)	5,0%
RESULTADO OPERACIONAL	40,8	39,4	9,8	87,3	41,1	30,1	9,7	78,3	11,5%
Resultado Operacional / Ingresos	27,5%	22,9%	12,2%	21,8%	28,4%	21,3%	12,8%	21,7%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (1)	47,4	44,5	13,0	102,2	48,0	35,5	13,1	93,9	8,8%
FCO / Ingresos	32,0%	25,8%	16,2%	25,6%	33,1%	25,1%	17,3%	26,0%	
RESULTADO NO OPERACIONAL									
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)				7,7				4,0	90,1%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.				(1,0)				(0,0)	2195,5%
AMORTIZACIÓN MENOR VALOR INVERSIONES				(3,9)				(3,5)	11,8%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS FUERA EXPLOTACIÓN				4,3				(2,4)	276,1%
CORRECCIÓN MONETARIA Y EFECTO DE CONVERSIÓN (3)				(6,8)				0,4	-1982,0%
RESULTADO NO OPERACIONAL				0,2				(1,6)	-113,2%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.				87,5				76,7	14,1%
IMPUESTOS				(23,0)				(11,4)	102,0%
INTERÉS MINORITARIO				(0,0)				0,0	NA
AMORTIZACIÓN MAYOR VALOR				0,0				0,0	NA
UTILIDAD DEL EJERCICIO				64,4				65,3	-1,4%
Utilidad / Ingresos				16,1%				18,1%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN				760,3				760,3	
UTILIDAD POR ACCIÓN				0,08				0,09	
UTILIDAD POR ADR				0,51				0,52	-1,4%

(1) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(2) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países

(3) Incluye Corrección Monetaria + Diferencia de Cambio + Efecto de conversión

(4) Los gastos corporativos fueron parcialmente distribuidos en las operaciones

Embotelladora Andina S.A.
 Resultados acumulados a diciembre (doce meses)
 (En millones de pesos de diciembre de 2007, excepto por acción)

	Enero - Diciembre 2007				Enero - Diciembre 2006				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	151,3	174,7	115,3	441,3	143,7	162,6	108,9	415,1	6,3%
Gaseosas	123,9	164,9	113,6	402,4	119,0	155,4	107,5	381,9	5,4%
Agua Mineral	13,2	2,6	1,3	17,1	12,7	1,8	1,2	15,7	8,5%
Jugos	14,2	3,2	0,4	17,8	12,0	1,8	0,2	14,0	26,8%
Cerveza	NA	4,1	NA	4,1	NA	3,5	NA	3,5	14,4%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	244.656	269.999	125.274	636.689	236.056	235.103	120.235	587.190	8,4%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(136.039)	(142.714)	(75.939)	(351.452)	(131.330)	(132.078)	(75.967)	(335.171)	4,9%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	108.617	127.285	49.335	285.237	104.726	103.026	44.268	252.019	13,2%
Margen / Ingresos	44,4%	47,1%	39,4%	44,8%	44,4%	43,8%	36,8%	42,9%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS	(51.511)	(79.270)	(36.311)	(167.092)	(49.173)	(66.278)	(31.912)	(147.362)	13,4%
GASTOS CORPORATIVOS	0	0	0	(2.651)	0	0	0	(2.416)	9,7%
RESULTADO OPERACIONAL	57.107	48.015	13.024	115.494	55.553	36.748	12.356	102.241	13,0%
Resultado Operacional / Ingresos	23,3%	17,8%	10,4%	18,1%	23,5%	15,6%	10,3%	17,4%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (1)	69.831	57.927	19.535	144.642	69.517	47.203	19.678	133.982	8,0%
FCO / Ingresos	28,5%	21,5%	15,6%	22,7%	29,4%	20,1%	16,4%	22,8%	
RESULTADO NO OPERACIONAL									
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)				7.774				(3.051)	354,8%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.				669				377	77,5%
AMORTIZACIÓN MENOR VALOR INVERSIONES				(6.503)				(6.984)	-6,9%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS FUERA EXPLOTACIÓN				2.797				(2.248)	224,4%
CORRECCIÓN MONETARIA Y EFECTO DE CONVERSIÓN (3)				(11.716)				4.124	-384,1%
RESULTADO NO OPERACIONAL				(6.979)				(7.782)	-10,3%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.				108.515				94.459	14,9%
IMPUESTOS				(26.870)				(14.569)	84,4%
INTERÉS MINORITARIO				(43)				(32)	NA
AMORTIZACIÓN MAYOR VALOR				0				0	NA
UTILIDAD DEL EJERCICIO				81.602				79.857	2,2%
Utilidad / Ingresos				12,8%				13,6%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN				760,3				760,3	
UTILIDAD POR ACCIÓN				107,3				105,0	
UTILIDAD POR ADR				644,0				630,2	2,2%

(1) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(2) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países

(3) Incluye Corrección Monetaria + Diferencia de Cambio + Efecto de conversión

(4) Los gastos corporativos fueron parcialmente distribuidos en las operaciones

Embotelladora Andina S.A.
Resultados acumulados a diciembre (doce meses)
(En millones de dólares, excepto por acción)

Tipo de cambio: \$ 496,89

	Enero - Diciembre 2007				Enero - Diciembre 2006				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (2)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	151,3	174,7	115,3	441,3	143,7	162,6	108,9	415,1	6,3%
Gaseosas	123,9	164,9	113,6	402,4	119,0	155,4	107,5	381,9	5,4%
Agua Mineral	13,2	2,6	1,3	17,1	12,7	1,8	1,2	15,7	8,5%
Jugos	14,2	3,2	0,4	17,8	12,0	1,8	0,2	14,0	26,8%
Cerveza	NA	4,1	NA	4,1	NA	3,5	NA	3,5	14,4%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	492,4	543,4	252,1	1.281,3	475,1	473,1	242,0	1.181,7	8,4%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(273,8)	(287,2)	(152,8)	(707,3)	(264,3)	(265,8)	(152,9)	(674,5)	4,9%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	218,6	256,2	99,3	574,0	210,8	207,3	89,1	507,2	13,2%
Margen / Ingresos	44,4%	47,1%	39,4%	44,8%	44,4%	43,8%	36,8%	42,9%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS	(103,7)	(159,5)	(73,1)	(336,3)	(99,0)	(133,4)	(64,2)	(296,6)	13,4%
GASTOS CORPORATIVOS	0,0	0,0	0,0	(5,3)	0,0	0,0	0,0	(4,9)	9,7%
RESULTADO OPERACIONAL	114,9	96,6	26,2	232,4	111,8	74,0	24,9	205,8	13,0%
Resultado Operacional / Ingresos	23,3%	17,8%	10,4%	18,1%	23,5%	15,6%	10,3%	17,4%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (1)	140,5	116,6	39,3	291,1	139,9	95,0	39,6	269,6	8,0%
FCO / Ingresos	28,5%	21,5%	15,6%	22,7%	29,4%	20,1%	16,4%	22,8%	
RESULTADO NO OPERACIONAL									
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)				15,6				(6,1)	354,8%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.				1,3				0,8	77,5%
AMORTIZACIÓN MENOR VALOR INVERSIONES				(13,1)				(14,1)	-6,9%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS FUERA EXPLOTACIÓN				5,6				(4,5)	224,4%
CORRECCIÓN MONETARIA Y EFECTO DE CONVERSIÓN (3)				(23,6)				8,3	-384,1%
RESULTADO NO OPERACIONAL				(14,0)				(15,7)	-10,3%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.				218,4				190,1	14,9%
IMPUESTOS				(54,1)				(29,3)	84,4%
INTERÉS MINORITARIO				(0,1)				(0,1)	NA
AMORTIZACIÓN MAYOR VALOR				0,0				0,0	NA
UTILIDAD DEL EJERCICIO				164,2				160,7	2,2%
Utilidad / Ingresos				12,8%				13,6%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN				760,3				760,3	
UTILIDAD POR ACCIÓN				0,22				0,21	
UTILIDAD POR ADR				1,30				1,27	2,2%

(1) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(2) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países

(3) Incluye Corrección Monetaria + Diferencia de Cambio + Efecto de conversión

(4) Los gastos corporativos fueron parcialmente distribuidos en las operaciones

Embotelladora Andina S.A.

Balance Consolidado Millones de pesos chilenos al 31/12/2007

ACTIVOS	31-12-2007	31-12-2006	%Ch	PASIVOS & PATRIMONIO	31-12-2007	31-12-2006	%Ch
Disponible	122.376	53.226	129,9%	Obligaciones con bancos e instituciones financieras a corto plazo	3.951	2.674	47,7%
Documentos por cobrar (neto)	76.713	67.818	13,1%	Obligaciones con banco e instituciones financieras largo plazo-porción cort	122	471	-74,0%
Existencias	27.299	24.370	12,0%	Obligaciones con el público (bonos)	6.914	32.190	-78,5%
Otros activos circulantes	39.431	30.856	27,8%	Cuentas y documentos por pagar	84.541	66.126	27,8%
Total Activos Circulantes	265.819	176.270	50,8%	Otros pasivos	43.136	34.149	26,3%
Activos Fijos	564.537	563.246	0,2%	Total pasivos circulantes	138.665	135.612	2,3%
Depreciación	(395.953)	(410.693)	-3,6%	Obligaciones con banco e instituciones financieras	741	449	65,0%
Total Activos Fijos	168.584	152.553	10,5%	Obligaciones con el público (bonos)	73.598	81.651	-9,9%
Inversiones en empresas relacionadas	24.962	24.129	3,5%		44.988	37.573	19,7%
Inversiones en otras sociedades	134	60	122,9%	Total pasivos largo plazo	119.327	119.673	-0,3%
Menor valor de inversiones	57.062	72.909	-21,7%	Interes Minoritario	1.287	1.258	2,4%
Otros activos largo plazo	23.867	125.684	-81,0%	Patrimonio	281.149	295.064	-4,7%
Total Otros Activos	106.026	222.782	-52,4%	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	540.428	551.605	-2,0%
TOTAL ACTIVOS	540.428	551.605	-2,0%				

Resumen Financiero Millones de pesos chilenos al 31/12/2007

Incorporación al Activo Fijo	Acumulado		INDICES DE COBERTURA	31-12-2007	31-12-2006
	31-12-2007	31-12-2006			
Chile	35.341	17.872	Deuda Financiera / Capitalización Tota	0,23	0,28
Brasil	15.507	15.696	Deuda Financiera / EBITDA* U12M	0,59	0,88
Argentina	5.176	6.175	EBITDA* U12M+Ingresos Financieros / Gastos Financieros U12N	9,98	8,86
	56.024	39.743	*: Incluye ingreso financier		
			U12M: Ultimos 12 meses		

* Al 31 de Diciembre de 2007, la Compañía tenía una posición de caja neta positiva de US\$110 millones. La deuda total alcanzaba US\$ 170 millones.
El total de los activos financieros sumaban US\$ 280 millones, incluyendo inversiones contabilizadas bajo "Otros Activos Circulantes" y "Otros Activos de Largo Plazo"