



Para distribución inmediata

Contacto en Santiago, Chile Coca-Cola Andina

Andrés Wainer, Gerente Corporativo de Finanzas
Paula Vicuña, Subgerente de Relación con Inversionistas
(56-2) 2338-0520 / paula.vicuna@koandina.com

Contacto en EE.UU. i-advize Corporate Communications, Inc.

Rafael Borja
(212) 406-3693 / andina@i-advize.com

Coca-Cola Andina anuncia Resultados Consolidados para el Primer Trimestre de 2013

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales. Para mayor claridad respecto de los resultados, el análisis también se presenta proforma, es decir, las cifras del primer trimestre de 2012 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. Por ello, todas las variaciones son también calculadas respecto a 2012 proforma. Además, para mejor entendimiento del análisis por país se adjuntan cifras en moneda local nominal para el trimestre, tanto proforma como no proforma. Adicionalmente, y con el fin de facilitar el análisis, se presentan las bases de comparación proforma para el segundo y tercer trimestre de 2012.

El trimestre cerró con un Volumen de Venta consolidado de 189,6 millones de cajas unitarias, un aumento de 31,9%, respecto al año anterior, y una disminución de 0,8% proforma, destacando la tasa de crecimiento proforma de Argentina de 5,7%.

El Resultado Operacional se vio significativamente impactado por el efecto de conversión de cifras, producto de la depreciación del real brasileño y el peso argentino respecto del peso chileno, llegando éste a \$45.616 millones, un crecimiento de 9,7% respecto al año anterior, y un 10,1% inferior al año anterior proforma. El Margen Operacional fue 12,1%.

El EBITDA, alcanzó los \$64.807 millones en el trimestre, un aumento de 21,2% respecto del año anterior, y una disminución de 3,7% respecto del año anterior proforma. Al igual que el Resultado Operacional, esta cifra fue afectada negativamente por el efecto de conversión de cifras.

En moneda local, y en base proforma, todas nuestras operaciones mostraron tasas de crecimiento positivas a nivel de EBITDA: Chile un 0,2%, Brasil un 4,7%, Argentina un 7,2%, y Paraguay un 11,5%. El Margen EBITDA fue 17,2%.

La Utilidad del Ejercicio para el trimestre alcanzó a \$26.300 millones, un aumento de 6,4% respecto del año anterior, y una disminución de 14,4% proforma. Esto se explica por mayores gastos financieros y por la conversión de cifras producto de la depreciación de las monedas en Brasil y Argentina.

Estimamos que las sinergias capturadas por la fusión con Polar durante este primer trimestre alcanzan US\$4 millones, explicadas principalmente por compras de materias primas y por reestructuraciones organizacionales. Mantenemos las expectativas de sinergias a capturar este año por US\$18 millones y por US\$30 millones a partir de 2014.

(Santiago-Chile, 29 de mayo de 2013) – **Coca-Cola Andina** anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el primer trimestre de 2013. Los resultados aquí presentados incluyen los resultados de las operaciones de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar en Argentina, Chile y Paraguay luego de la fusión materializada el 1 de Octubre de 2012.

Comentario del Vicepresidente Ejecutivo, señor Miguel Ángel Peirano

“Este es el segundo trimestre en que se presentan los resultados de Coca-Cola Andina incorporando las operaciones de Embotelladora Andina y Embotelladoras Coca-Cola Polar. A la fecha hemos logrado capturar sinergias por US\$4 millones, donde aproximadamente un tercio de éstas provienen de nuestra operación en Chile y dos tercios de la operación en Argentina. Seguiremos trabajando en los meses venideros en la integración exitosa de ambas operaciones, para así poder alcanzar las metas que nos hemos propuesto.

A pesar del fuerte impacto negativo por tipo de cambio al convertir los resultados de nuestras filiales de Brasil y Argentina a pesos chilenos, cabe destacar que en moneda local todas las operaciones mostraron crecimiento positivo a nivel de EBITDA.

Mirando hacia adelante, hemos notado una moderación en las tasas de crecimiento de las economías donde operamos, lo que se ha reflejado en una disminución en la tasa de crecimiento de nuestros volúmenes, por lo cual una ejecución de excelencia en el punto de venta será una de nuestras prioridades en los próximos meses.”



RESUMEN CONSOLIDADO

1er Trimestre 2013 vs. 1er Trimestre 2012

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales y proforma. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales y proforma, es decir, las cifras del primer trimestre 2012 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. En promedio en el trimestre, el peso chileno y el guaraní paraguayo se apreciaron con respecto al dólar un 3,4% y un 8,7% respectivamente, mientras que el real brasileño y el peso argentino se depreciaron un 12,9% y 15,5% respectivamente. Con respecto al peso chileno, el real brasileño se depreció un 14,4% y el peso argentino lo hizo un 16,4% mientras que el guaraní paraguayo se apreció 5,8%. Esto originó un efecto contable negativo por la conversión de las cifras de Brasil y Argentina, mientras que el efecto es positivo en el caso de Paraguay.

Durante el trimestre, el Volumen de Venta consolidado fue de 189,6 millones de cajas unitarias, lo que representó una reducción de 0,8% respecto a igual período de 2012 en base proforma, que estuvo explicada por la contracción de volúmenes que mostraron nuestras operaciones en Paraguay y Chile, y que no alcanzaron a ser contrarrestadas por el crecimiento que logramos en nuestras operaciones de Argentina y Brasil. Las gaseosas decrecieron un 2,7% proforma y las otras categorías de jugos y aguas, en conjunto, crecieron un 10,8% proforma.

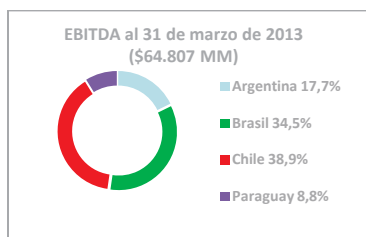
El Ingreso Neto sumó \$376.666 millones, una reducción de 1,9% en base proforma, explicado por la caída de los volúmenes y por la depreciación del real brasileño y en menor medida del peso argentino, lo que afecta la conversión de las cifras a pesos chilenos.

El Costo de Explotación disminuyó un 3,8% en base proforma, lo que está explicado básicamente por (i) aumento en la venta de productos distribuidos (jugos y aguas), en Argentina, Brasil y Chile, (ii) aumento del costo de la mano de obra, principalmente en Argentina y Brasil, (iii) la depreciación de las monedas locales en Argentina y Brasil respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo en el valor de las materias primas denominadas en dólares y (iv) aumento de la depreciación de bienes de capital, por las inversiones que se han realizado, tanto en Chile como en Paraguay. Los efectos anteriores fueron contrarrestados en parte por el efecto de la depreciación de las monedas locales respecto del peso chileno.

Los Gastos de Marketing, Distribución y Administración (MDyA) como porcentaje de las ventas fueron 29,0%, aumentando un 6,8% en base proforma, principalmente debido a (i) mayores costos de distribución básicamente en Argentina y Chile, los que están influenciados por el aumento en el volumen y por mayores tarifas, (ii) mayor costo de mano de obra principalmente en Chile y Brasil, (iii) la inflación local, particularmente en Argentina, que afecta la mayoría de estos gastos y (iv) mayores cargos por depreciación en Chile y Paraguay. Los efectos anteriores están contrarrestados en parte por el efecto de la depreciación del real brasileño y peso argentino respecto del peso chileno y amplificado por la apreciación del guaraní paraguayo.

La reducción de los volúmenes consolidados, además de los impactos en costos y gastos, llevaron a un Resultado Operacional consolidado de \$45.616 millones, un aumento de 9,7% respecto del año anterior, y una caída de 10,1% proforma. El Margen Operacional fue 12,1%, una disminución de 110 puntos base proforma.

El EBITDA consolidado llegó a \$64.807 millones, un aumento de 21,2% respecto del año anterior, y 3,7% inferior respecto al año anterior en base proforma. El Margen de EBITDA fue 17,2%.





RESUMEN POR PAÍS: ARGENTINA

**1er Trimestre 2013 vs. 1er Trimestre 2012**

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales y proforma. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales y proforma, es decir, las cifras del primer trimestre 2012 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. En promedio en el trimestre, el peso argentino se depreció un 15,5% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto directo negativo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 16,4%, lo que originó un efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Argentina, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

El Volumen de Venta en el trimestre aumentó un 5,7% proforma, llegando a las 56,6 millones de cajas unitarias (Gaseosas +2,6%, y Jugos y Aguas +45,8%). El aumento en los volúmenes de gaseosas está básicamente explicado por el crecimiento que han mostrado las ventas de gaseosas en empaques no retornables, además de las ventas en supermercados. Esto se reflejó en un aumento en nuestra participación de mercado, que alcanzó un 60,1%, una expansión de 260 puntos base. El aumento de las otras categorías está explicado principalmente por el lanzamiento el cuarto trimestre de 2012 de nuestra agua mineral Bonaqua.

El Ingreso Neto ascendió a \$107.630 millones, un aumento de 1,3% proforma, explicado por el aumento en los volúmenes y aumentos de precios, que estuvo contrarrestado en gran parte por el efecto de la depreciación del peso argentino respecto al peso chileno.

El Costo de Explotación disminuyó un 1,9% proforma, principalmente debido al efecto de la depreciación del peso argentino respecto del peso chileno. En moneda local sin embargo estos aumentaron principalmente por (i) el aumento en los ingresos, lo que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado, (ii) cambio en el mix de productos, aumentando los productos como jugos que tienen un mayor costo, (iii) aumentos en el costo de la mano de obra por sobre la inflación local, explicado principalmente por incrementos de salarios reales y aumentos en la dotación como consecuencia de los mayores volúmenes y (iv) mayor depreciación. Todos estos efectos no alcanzaron a ser compensados por un menor costo de azúcar y resina PET.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 36,8%, aumentando un 11,8% proforma, debido básicamente a (i) el efecto de la inflación local en gastos como la mano de obra, fletes y servicios que proveen terceros, y (ii) el efecto de mayores volúmenes en el costo de los fletes.

El aumento en volúmenes y precios, junto a los efectos en costos y gastos ya explicados, se reflejó en una disminución de 17,1% proforma en el Resultado Operacional, llegando a \$7.987 millones. El Margen Operacional fue 7,4%.

El EBITDA ascendió a \$11.692 millones, reflejando una reducción de 10,2% proforma. El Margen EBITDA fue de 10,9%. Por su parte, el EBITDA aumentó un 7,2% proforma en moneda local.



RESUMEN POR PAÍS: BRASIL

**1er Trimestre 2013 vs. 1er Trimestre 2012**

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales, todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales. En promedio en el trimestre, el real se depreció 12,9% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo directo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 14,4%, por lo que hay un importante efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Brasil, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

El Volumen de Venta del trimestre llegó a 57,4 millones de cajas unitarias, un aumento de 0,4%. El segmento de Gaseosas decreció 1,3%, y el segmento de Jugos y Aguas en conjunto creció un 14,2%. Cabe destacar también el crecimiento en el volumen de cervezas, que en el trimestre alcanzó 11,9%. La disminución de crecimiento en el segmento de gaseosas se vio influenciado por factores macroeconómicos que están afectando a la economía brasileña, como es un débil crecimiento de la economía y niveles de inflación de los alimentos por sobre la inflación total, lo que afecta el ingreso disponible de una parte de nuestros consumidores. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó un 59,0% en el trimestre, sin variación respecto del mismo período del año anterior.

A pesar de la combinación del crecimiento de volúmenes totales y de los aumentos de precio por sobre la inflación local, el Ingreso Neto presentó una caída de 3,9%, llegando a \$119.321 millones. Esta disminución es consecuencia del efecto de la conversión de cifras producto de la importante depreciación del real respecto del peso chileno. En moneda local el Ingreso Neto aumentó un 12,2%.

El Costo de Explotación disminuyó un 4,2%, principalmente debido al efecto de la depreciación del real respecto del peso chileno. En moneda local, sin embargo, éstos aumentaron principalmente por (i) el cambio en el mix de ventas hacia productos distribuidos de mayor costo unitario, (ii) el mayor costo del concentrado producto del aumento del ingreso por venta y de la reducción de ciertos incentivos fiscales que comenzó en octubre de 2012, (iii) el efecto negativo de la depreciación del real respecto del dólar, lo que afecta el costo de las materias primas denominadas en dólares, entre las que destaca el azúcar, PET y aluminio y (iv) aumentos en el costo de la mano de obra.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 25,7%, 134 puntos base mayor al comparar con el mismo período del año anterior y aumentando un 1,3% principalmente producto del efecto de conversión de cifras. Cabe mencionar que en moneda local estos aumentaron por mayores costos de mano de obra explicado por una mayor fuerza de ventas, mayores comisiones de ventas, negociaciones salariales e internalización de una parte de la distribución.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$18.595 millones (-10,8%). El Margen Operacional fue 15,6%. En moneda local, el Resultado Operacional aumentó un 4,2%.

El EBITDA sumó \$22.761 millones, una reducción de 10,3% respecto al año anterior, afectado negativamente por el efecto de conversión de cifras. El Margen EBITDA fue 19,1%. Cabe destacar que en moneda local el EBITDA registró un crecimiento de 4,7%.



RESUMEN POR PAÍS: CHILE

**1er Trimestre 2013 vs. 1er Trimestre 2012**

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y proforma. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales y proforma, es decir, las cifras del primer trimestre 2012 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. En promedio en el trimestre, el peso chileno se apreció 3,4% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto positivo en nuestros costos dolarizados.

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 59,5 millones de cajas unitarias, lo que implicó una reducción de 5,9% proforma. El volumen de gaseosas retrocedió un 8,8%, mientras que las categorías de aguas y jugos aumentaron un 3,9% en su conjunto. El retroceso en los volúmenes de venta de gaseosas en el trimestre se explica por (i) contracción de la industria, explicado por peores condiciones climáticas al comparar con el mismo período del año anterior, lo que se traduce en una alta base de comparación, (ii) una pérdida de participación de mercado como consecuencia de reversión a la media y de algunos problemas logísticos que ya han sido resueltos. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó 68,1% en el trimestre, cifra 290 puntos base inferior al año anterior.

El Ingreso Neto ascendió a \$120.722 millones, mostrando una reducción de 4,1% proforma, que se explica por la reducción de volúmenes que no alcanzó a ser compensada por los aumentos de precios en línea con la inflación local.

El Costo de Explotación se redujo en 5,8% proforma, lo que se explica principalmente por (i) un menor costo de los suministros (azúcar, plástico, PET, botellas y aluminio), producto de la baja que éstos han presentado en los mercados internacionales y (ii) menor costo de mano de obra explicado por el cierre de la planta de Carlos Valdovinos y por la centralización en la producción de ciertos formatos. Estos efectos positivos fueron contrarrestados por (i) un mayor gasto por depreciación, porque se comenzaron a depreciar las nuevas líneas de la planta de Renca y (ii) un aumento en el mix de productos distribuidos (jugos y aguas).

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 26,6%, 187 puntos base superior al comparar con el mismo período del año anterior y aumentando un 3,2% proforma, lo que está explicado por (i) aumento en los fletes de distribución y acarreo, debido a aumentos en las tarifas y por la centralización de la producción ya mencionada, (ii) aumentos en el costo de la mano de obra, como consecuencia de reajustes salariales, (iii) mayor gasto en publicidad y (iv) mayores cargos por depreciación.

El aumento de precios, menores volúmenes y los efectos en Costos y Gastos ya explicados, llevaron a un Resultado Operacional de \$16.794 millones, un 9,2% inferior al comparar con el año anterior proforma. El Margen Operacional alcanzó 13,9%.

El EBITDA alcanzó los \$25.643 millones, un crecimiento de 0,2% proforma. El Margen EBITDA fue 21,2%, lo que significó una expansión de 89 puntos base al comparar con el mismo trimestre del año anterior. Un 9,3% de este monto fue aportado por las filiales que hasta el trimestre anterior no consolidaban (Vital Aguas, Vital Jugos y Envases Central S.A.).



RESUMEN POR PAÍS: PARAGUAY

**1er Trimestre 2013 vs. 1er Trimestre 2012**

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales. En promedio en el trimestre, el guaraní paraguayo se apreció un 8,7% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto directo positivo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se apreció un 5,8%, lo que originó un efecto contable positivo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Paraguay, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 16,1 millones de cajas unitarias, lo que implicó un retroceso de 6,6%. El volumen de gaseosas retrocedió un 5,5%, mientras que las categorías de aguas y jugos retrocedieron un 14,3% en conjunto. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó 60,0% en el trimestre, cifra 310 puntos base inferior respecto al año anterior, lo que se explica por el ingreso de un nuevo competidor en la categoría durante el cuarto trimestre del 2011. Cabe mencionar que comparado con el trimestre anterior, la participación de mercado retrocedió sólo 20 puntos base.

El Ingreso Neto ascendió a \$29.631 millones, mostrando un aumento de 5,2%, que se explica por el efecto de la conversión de cifras producto de la apreciación del guaraní paraguayo respecto del peso chileno. En moneda local, éste retrocedió un 0,5% producto de la reducción de volúmenes que no alcanzó a ser compensada por aumentos de precio por sobre la inflación local.

El Costo de Explotación aumentó un 1,0%, principalmente debido al efecto de la apreciación del guaraní respecto del peso chileno. En moneda local, estos disminuyeron un 4,5%, principalmente por (i) el cambio en el mix de ventas hacia categorías con menor costo (bebidas carbonatadas) y (ii) menor costo de suministros PET. Estos efectos no alcanzaron a ser compensados por (i) el aumento en la depreciación, y (ii) mayor costo de mano de obra.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 23,5%, aumentando un 25,8%. Este aumento se explica principalmente por el efecto positivo de otros ingresos de la operación que se clasifican bajo este ítem en el primer trimestre de 2012, mientras que en el mismo período del 2013 esta situación no se repitió. Sin considerar este efecto y en moneda local, los Gastos de MDyA habrían aumentado un 7,6%, lo que está explicado básicamente por un mayor gasto por depreciación. Estos efectos fueron amplificados por el efecto de conversión de cifras.

El aumento de precios, menores volúmenes y los efectos en Costos y Gastos ya explicados, llevaron a un Resultado Operacional de \$3.350 millones, un 4,2% inferior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional alcanzó 11,3%. En moneda local el Resultado Operacional disminuyó un 8,3%.

El EBITDA alcanzó los \$5.821 millones, un crecimiento de 16,8%, y el Margen EBITDA fue 19,6%. En moneda local el EBITDA se expandió un 11,5%.



OTROS

Durante el trimestre, la cuenta de ingresos y gastos financieros netos mostró un gasto de \$4.942 millones, lo que se compara con los \$1.733 millones de gasto el mismo trimestre del año anterior proforma, explicado por un incremento en la deuda financiera neta. Por otro lado, la cuenta de Resultados por Inversión en Empresas Relacionadas pasó de una utilidad de \$817 millones proforma, a una utilidad de \$528 millones, principalmente por una reducción en la utilidad de la coligada Envases CMF S.A.. Además, la cuenta de otros ingresos y gastos mostró una pérdida de \$5.046 millones, lo que se compara con la pérdida de \$4.374 millones reportada el mismo trimestre del año anterior proforma y que se explica en gran medida por: (i) la valorización a mercado de derivados de moneda extranjera y (ii) pérdidas por la reestructuración societaria del negocio de las otras categorías en Brasil. Por último, la cuenta Resultado por Unidades de Reajuste y Diferencias de Cambio pasó de una pérdida de \$2.051 millones a una utilidad de \$713 millones, lo que está explicado por (i) el efecto de la apreciación de la moneda funcional de reporte (peso chileno) respecto al peso argentino, en las cuentas por cobrar de la matriz a la filial argentina, (ii) la apreciación de guaraní paraguayo con respecto al dólar, lo que provocó un efecto positivo sobre los saldos acreedores en dólares que mantiene la filial paraguaya y (iii) menor pérdida por Unidades de Reajuste por la menor inflación en el período. Finalmente, la Utilidad Neta Atribuible a los Controladores del trimestre fue \$26.300 millones, un retroceso de 14,4% con respecto a lo reportado el mismo período del año anterior, con lo cual el margen neto alcanzó 7,0%.

ANÁLISIS DE BALANCE

- Al 31 de marzo de 2013 la Posición Neta de Caja alcanzó a -US\$485,8 millones.
- Las inversiones financieras de la Compañía están denominadas en un 55,0% en reales brasileños, un 23,9% en pesos chilenos, un 13,6% en guaraníes paraguayos, un 7,1% en pesos argentinos y un 0,4% en dólares. El monto del total de activos financieros ascendió a US\$97,9 millones. Estos excedentes de caja están invertidos en fondos mutuos de renta fija de corto plazo.
- El nivel de deuda financiera por su parte alcanzó los US\$583,7 millones, en donde un 48,6% está denominado en UF, un 24,9% en pesos chilenos, un 15,9% en reales brasileños, un 8,4% en pesos argentinos, y un 2,2% en dólares.

SINERGIAS GENERADAS POR LA FUSIÓN DE EMBOTELLADORA ANDINA Y EMBOTELLADORAS COCA-COLA POLAR

- Antecedentes: El 1 de Octubre se materializó la fusión entre Embotelladora Andina y Embotelladoras Coca-Cola Polar. La compañía espera capturar para este año 2013 US\$18 millones en sinergias, las que vendrían desde Argentina y Chile principalmente.
- Sinergias capturadas al cierre del primer trimestre de 2013: US\$4 millones (aproximadamente un tercio del monto viene de Chile y dos tercios de Argentina).
- Principales fuentes de sinergias: compra de materia prima e insumos y reestructuraciones organizacionales.

TELECONFERENCIA

Realizaremos una teleconferencia para analistas e inversionistas, en donde analizaremos los resultados para el Primer Trimestre al 31 de marzo de 2013, el **jueves 30 de mayo de 2013 a las 11:00 am hora New York - 11:00 am hora Santiago**.

Para participar por favor marque: EE.UU. **1 (800) 311-9401** - Internacional (fuera de EE.UU.) **1 (334) 323-7224** - Chile Gratuito: **1-230-020-3417**
Código de acceso: **87604**. La repetición de esta conferencia estará disponible hasta la medianoche hora del este del 6 de junio de 2013. Para obtener la repetición por favor marcar: EE.UU. **877-919-4059** - Internacional (fuera de EE.UU.) **1 (334) 323-7226** Código de acceso: **52616069**. El audio estará disponible en la página web de la compañía: www.koandina.com a partir del viernes 31 de mayo de 2013.



Coca-Cola Andina nace de la fusión entre Embotelladora Andina y Embotelladoras Coca-Cola Polar a partir del cuarto trimestre de 2012. Está dentro de los siete mayores embotelladores de Coca-Cola en el mundo, atendiendo territorios franquiciados con casi 50 millones de habitantes, en los que entregó más de 3.300 millones de litros de bebidas gaseosas, jugos y aguas embotelladas en 2012. Coca-Cola Andina tiene la franquicia para producir y comercializar los productos Coca-Cola en ciertos territorios de Argentina (a través de Embotelladora del Atlántico), Brasil (a través de Rio de Janeiro Refrescos) y Chile (a través de Embotelladora Andina) y en todo el territorio de Paraguay (a través de Paraguay Refrescos). La Sociedad es controlada en partes iguales por las familias Chadwick Claro, Garcés Silva, Hurtado Berger, Said Handal y Said Somavía. La propuesta de generación de valor de la empresa es ser líder en el mercado de bebidas analcohólicas, desarrollando una relación de excelencia con los consumidores de sus productos, así como con sus trabajadores, clientes, proveedores y con su socio estratégico Coca-Cola. Para mayor información de la compañía visite el sitio www.koandina.com.

Este documento puede contener proyecciones que reflejan una expectativa de buena fe de Coca-Cola Andina y están basadas en información actualmente disponible. Sin embargo, los resultados que finalmente se obtengan están sujetos a diversas variables, muchas de las cuales están más allá del control de la Compañía y que podrían impactar en forma importante el desempeño actual. Dentro de los factores que pueden causar un cambio en el desempeño están: las condiciones políticas y económicas sobre el consumo masivo, las presiones de precio resultantes de descuentos competitivos de otros embotelladores, las condiciones climáticas en el Cono Sur y otros factores de riesgo que serían aplicables de tiempo en tiempo y que son periódicamente informados en los reportes a las autoridades regulatorias pertinentes, y se encuentran disponibles en nuestro sitio web.

Enero - Marzo
 (excepto por acción)

	Enero - Marzo 2013					Enero - Marzo 2012					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (1)		
(Millones de CU)	59,5	57,4	56,6	16,1	189,6	44,9	57,2	41,6	143,8	31,9%	
	44,4	50,1	50,9	14,2	159,5	38,0	50,6	38,7	127,3	25,3%	
	8,4	1,5	4,5	1,0	15,4	3,8	1,5	2,1	7,4	109,3%	
	6,7	4,6	1,2	0,9	13,5	3,2	4,0	0,9	8,0	67,5%	
	0,0	1,2	0,0	NA	1,3	NA	1,1	NA	1,1	14,2%	
	120.722	119.321	107.630	29.631	376.666	89.111	124.222	76.296	289.628	30,1%	
	(71.844)	(70.057)	(59.989)	(19.310)	(220.562)	(52.403)	(73.123)	(44.282)	(169.808)	29,9%	
	48.878	49.264	47.641	10.321	156.104	36.707	51.099	32.014	119.820	30,3%	
	40,5%	41,3%	44,3%	34,8%	41,4%	41,2%	41,1%	42,0%	41,4%		
	(32.084)	(30.669)	(39.654)	(6.970)	(109.377)	(22.721)	(30.262)	(23.548)	(76.530)	42,9%	
CIÓN					(1.111)				(1.724)	-35,5%	
	16.794	18.595	7.987	3.350	45.616	13.987	20.837	8.466	41.566	9,7%	
CO) (3)	13,9%	15,6%	7,4%	11,3%	12,1%	15,7%	16,8%	11,1%	14,4%		
	25.643	22.761	11.692	5.821	64.807	18.918	25.380	10.909	53.483	21,2%	
	21,2%	19,1%	10,9%	19,6%	17,2%	21,2%	20,4%	14,3%	18,5%		
S (Netos)					(4.942)				(1.110)	345,4%	
EMP. RELACION.					528				1.335	-60,5%	
EAJUSTE					(5.046)				(3.754)	34,4%	
					713				(1.767)	140,4%	
INT. MINORIT.											
					36.868				36.271	1,6%	
					(10.032)				(11.562)	-13,2%	
					26.835				24.709	8,6%	
					(535)				(1)	95949,4%	
BLE A LOS CONTROLADORES					26.300				24.708	6,4%	
					7,0%				8,5%		
S EN CIRCULACIÓN					946,6				760,3		
					27,8				32,5		
					166,7				195,0	-14,5%	

de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

parcialmente a las operaciones

Operacional + Depreciación

Enero - Marzo
 (excepto por acción)

Tipo de cambio: \$ 472,38

Tipo de cambio: \$ 488,92

	Enero - Marzo 2013					Enero - Marzo 2012					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (1)		
(Millones de CU)	59,5	57,4	56,6	16,1	189,6	44,9	57,2	41,6	143,8	31,9%	
	44,4	50,1	50,9	14,2	159,5	38,0	50,6	38,7	127,3	25,3%	
	8,4	1,5	4,5	1,0	15,4	3,8	1,5	2,1	7,4	109,3%	
	6,7	4,6	1,2	0,9	13,5	3,2	4,0	0,9	8,0	67,5%	
	0,0	1,2	0,0	NA	1,3	NA	1,1	NA	1,1	14,2%	
	255,6	252,6	227,8	62,7	797,4	182,3	254,1	156,0	592,4	34,6%	
	(152,1)	(148,3)	(127,0)	(40,9)	(466,9)	(107,2)	(149,6)	(90,6)	(347,3)	34,4%	
	103,5	104,3	100,9	21,8	330,5	75,1	104,5	65,5	245,1	34,8%	
	40,5%	41,3%	44,3%	34,8%	41,4%	41,2%	41,1%	42,0%	41,4%		
	(67,9)	(64,9)	(83,9)	(14,8)	(231,5)	(46,5)	(61,9)	(48,2)	(156,5)	47,9%	
CIÓN					(2,4)				(3,5)	-33,3%	
	35,6	39,4	16,9	7,1	96,6	28,6	42,6	17,3	85,0	13,6%	
CO) (3)	13,9%	15,6%	7,4%	11,3%	12,1%	15,7%	16,8%	11,1%	14,4%		
	54,3	48,2	24,8	12,3	137,2	38,7	51,9	22,3	109,4	25,4%	
	21,2%	19,1%	10,9%	19,6%	17,2%	21,2%	20,4%	14,3%	18,5%		
S (Netos)					(10,5)				(2,3)	361,0%	
EMP. RELACION.					1,1				2,7	-59,1%	
EAJUSTE					(10,7)				(7,7)	39,1%	
					1,5				(3,6)	141,8%	
INT. MINORIT.					78,0				74,2	5,2%	
					(21,2)				(23,6)	-10,2%	
					56,8				50,5	12,4%	
					(1,1)				(0,0)	99312,5%	
BLE A LOS CONTROLADORES					55,7				50,5	10,2%	
					7,0%				8,5%		
S EN CIRCULACIÓN					946,6				760,3		
					0,06				0,07		
					0,35				0,40	-11,5%	

de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

parcialmente a las operaciones

Operacional + Depreciación

	Enero - Marzo 2013					Enero - Marzo 2012 (*)					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
s de CU)	59,5	57,4	56,6	16,1	189,6	63,2	57,2	53,5	17,2	191,2	-0,8%
	44,4	50,1	50,9	14,2	159,5	48,6	50,7	49,6	15,0	164,0	-2,7%
	8,4	1,5	4,5	1,0	15,4	8,1	1,4	2,7	1,2	13,4	15,2%
	6,7	4,6	1,2	0,9	13,5	6,5	4,0	1,2	1,1	12,7	6,2%
	0,0	1,2	0,0	NA	1,3	0,0	1,1	NA	NA	1,1	10,4%
	120.722	119.321	107.630	29.631	376.666	125.840	124.222	106.273	28.157	384.095	-1,9%
	(71.844)	(70.057)	(59.989)	(19.310)	(220.562)	(76.245)	(73.123)	(61.168)	(19.116)	(229.254)	-3,8%
	48.878	49.264	47.641	10.321	156.104	49.595	51.099	45.106	9.041	154.841	0,8%
	40,5%	41,3%	44,3%	34,8%	41,4%	39,4%	41,1%	42,4%	32,1%	40,3%	
	(32.084)	(30.669)	(39.654)	(6.970)	(109.377)	(31.096)	(30.262)	(35.475)	(5.542)	(102.375)	6,8%
				(1.111)					(1.724)	-35,5%	
	16.794	18.595	7.987	3.350	45.616	18.499	20.837	9.631	3.498	50.742	-10,1%
	13,9%	15,6%	7,4%	11,3%	12,1%	14,7%	16,8%	9,1%	12,4%	13,2%	
	25.643	22.761	11.692	5.821	64.807	25.605	25.380	13.025	4.984	67.271	-3,7%
	21,2%	19,1%	10,9%	19,6%	17,2%	20,3%	20,4%	12,3%	17,7%	17,5%	
					(4.942)					(1.733)	185,2%
ACION.					528					817	-35,4%
E					(5.046)					(4.374)	15,4%
					713					(2.051)	134,8%
ORIT.					36.868					43.401	-15,1%
					(10.032)					(12.253)	-18,1%
					26.835					31.148	-13,8%
					(535)					(406)	31,6%
S CONTROLADORES					26.300					30.741	-14,4%
					7,0%					8,0%	
CULACIÓN					946,6					946,6	
					27,8					32,5	
					166,7					194,9	-14,4%

os países debido a que existen eliminaciones entre países.

nte a las operaciones
onal + Depreciación

primer trimestre de 2012, se incluyen los saldos de Polar y Jv's como si hubieran estado fusionados a partir del 1 de enero de 2012

Tipo de cambio: \$ 472,38

Tipo de cambio:

\$ 488,92

	Enero - Marzo 2013					Enero - Marzo 2012 (*)					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (1)		
s de CU)	59,5	57,4	56,6	16,1	189,6	63,2	57,2	53,5	17,2	191,2	-0,8%
	44,4	50,1	50,9	14,2	159,5	48,6	50,7	49,6	15,0	164,0	-2,7%
	8,4	1,5	4,5	1,0	15,4	8,1	1,4	2,7	1,2	13,4	15,2%
	6,7	4,6	1,2	0,9	13,5	6,5	4,0	1,2	1,1	12,7	6,2%
	0,0	1,2	0,0	NA	1,3	0,0	1,1	NA	NA	1,1	10,4%
	255,6	252,6	227,8	62,7	797,4	257,4	254,1	217,4	57,6	785,6	1,5%
	(152,1)	(148,3)	(127,0)	(40,9)	(466,9)	(155,9)	(149,6)	(125,1)	(39,1)	(468,9)	-0,4%
	103,5	104,3	100,9	21,8	330,5	101,4	104,5	92,3	18,5	316,7	4,3%
	40,5%	41,3%	44,3%	34,8%	41,4%	39,4%	41,1%	42,4%	32,1%	40,3%	
	(67,9)	(64,9)	(83,9)	(14,8)	(231,5)	(63,6)	(61,9)	(72,6)	(11,3)	(209,4)	10,6%
				(2,4)					(3,5)	-33,3%	
	35,6	39,4	16,9	7,1	96,6	37,8	42,6	19,7	7,2	103,8	-7,0%
	13,9%	15,6%	7,4%	11,3%	12,1%	14,7%	16,8%	9,1%	12,4%	13,2%	
	54,3	48,2	24,8	12,3	137,2	52,4	51,9	26,6	10,2	137,6	-0,3%
	21,2%	19,1%	10,9%	19,6%	17,2%	20,3%	20,4%	12,3%	17,7%	17,5%	
					(10,5)					(3,5)	195,2%
					1,1					1,7	-33,2%
					(10,7)					(8,9)	19,4%
					1,5					(4,2)	136,0%
					78,0					88,8	-12,1%
					(21,2)					(25,1)	-15,3%
					56,8					63,7	-10,8%
					(1,1)					(0,8)	36,3%
S CONTROLADORES					55,7					62,9	-11,5%
					7,0%					8,0%	
					946,6					946,6	
					0,06					0,07	
					0,35					0,40	-11,5%

os países debido a que existen eliminaciones entre países.

ante a las operaciones
onal + Depreciación

primer trimestre de 2012, se incluyen los saldos de Polar y Jv's como si hubieran estados fusionados a partir del 1 de enero de 2012

Embotelladora Andina S.A.

Balance Consolidado Millones de pesos chilenos nominales

31-03-2013	31-12-2012	31/03/2012 (*)	%Ch		31-03-2013	31-12-2012	31/03/2012 (*)	%Ch
46.238	55.651	49.200	-6,0%	PASIVOS & PATRIMONIO				
135.901	158.141	95.113	42,9%	Obligaciones con bancos e instituciones financieras a corto plazo	91.098	87.279	7.049	1192,4%
103.230	89.320	55.575	85,7%	Obligaciones con el público (bonos)	5.397	4.729	4.350	24,1%
27.633	24.060	19.515	41,6%	Cuentas y documentos por pagar	169.734	217.045	119.099	42,5%
313.003	327.172	219.403	42,7%	Otros pasivos	34.427	36.319	32.768	5,1%
1.007.787	987.760	730.647	37,9%	Total pasivos circulantes	300.656	345.371	163.266	84,2%
(428.238)	(411.210)	(380.189)	12,6%	Obligaciones con banco e instituciones financieras	49.032	46.354	4.359	1024,8%
579.549	576.551	350.458	65,4%	Obligaciones con el público (bonos)	127.329	127.170	71.179	78,9%
75.008	73.080	61.064	22,8%	Otros pasivos largo plazo	128.970	127.336	49.990	158,0%
64.461	64.793	54.964	17,3%	Total pasivos largo plazo	305.331	300.860	125.528	143,2%
511.843	498.241	38.911	1215,4%	Interes Minoritario	20.326	19.441	8	253975,0%
651.312	636.113	154.939	320,4%	Patrimonio	917.551	874.164	435.998	110,4%
1.543.864	1.539.836	724.800	113,0%	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	1.543.864	1.539.836	724.800	113,0%

Resumen Financiero Millones de pesos chilenos al 31/03/2013

31-03-2013	31-12-2012	31/03/2012 (*)		31-03-2013	31-12-2012	31/03/2012 (*)
15.370	54.736	9.018	INDICES DE COBERTURA			
7.869	36.109	7.392	Deuda Financiera / Capitalización Total	0,23	0,23	0,17
7.173	46.834	4.429	Deuda Financiera / EBITDA* U12M	1,24	1,28	0,46
4.216	6.085		EBITDA* U12M+Ingresos Financieros / Gastos Financieros U12M	14,88	18,86	26,37
34.627	143.764	20.838				

*: Incluye ingreso financiero
U12M: Ultimos 12 meses

3.2012, solo en este cuadro, dado que información requerida por la SVS no lo contempla.

ro-marzo, GAAP IFRS
da período)

	Enero - Marzo 2013				Enero - Marzo 2012		
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$
S (Millones de CU)	59,5	57,4	56,6	16,1	44,9	57,2	41,6
	44,4	50,1	50,9	14,2	38,0	50,6	38,7
	8,4	1,5	4,5	1,0	3,8	1,5	2,1
	6,7	4,6	1,2	0,9	3,2	4,0	0,9
	0,0	1,2	0,0	NA	NA	1,1	NA
TOTAL	120.722	504,3	1.141,8	253.519	89.111	449,4	677,1
	(71.844)	(296,0)	(636,3)	(165.178)	(52.403)	(264,6)	(393,0)
	48.878	208,3	505,5	88.341	36.707	184,8	284,1
	40,5%	41,3%	44,3%	34,8%	41,2%	41,1%	42,0%
Y VENTAS	(32.084)	(129,6)	(421,0)	(59.283)	(22.721)	(109,4)	(209,0)
	16.794	78,7	84,5	29.058	13.987	75,5	75,1
	13,9%	15,6%	7,4%	11,5%	15,7%	16,8%	11,1%
	25.643	96,3	123,8	50.297	18.918	91,9	96,8
OS	21,2%	19,1%	10,8%	19,8%	21,2%	20,5%	14,3%

- Depreciación

primer trimestre enero-marzo, GAAP IFRS
(período)

	Enero - Marzo 2013				Enero - Marzo 2012 (*)			
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$
millones de CU)	59,5	57,4	56,6	16,1	63,2	57,2	53,5	17,2
	44,4	50,1	50,9	14,2	48,6	50,7	49,6	15,0
	8,4	1,5	4,5	1,0	8,1	1,4	2,7	1,2
	6,7	4,6	1,2	0,9	6,5	4,0	1,2	1,1
	0,0	1,2	0,0	NA	0,0	1,1	NA	NA
AL	120.722	504,3	1.141,8	253.519	125.840	449,4	942,7	254.797
	(71.844)	(296,0)	(636,3)	(165.178)	(76.245)	(264,6)	(542,6)	(172.971)
	48.878	208,3	505,5	88.341	49.595	184,8	400,0	81.826
	40,5%	41,3%	44,3%	34,8%	39,4%	41,1%	42,4%	32,1%
ENTAS	(32.084)	(130)	(421,0)	(59.283)	(31.096)	(109,4)	(314,6)	(50.148)
	16.794	78,7	84,5	29.058	18.499	75,5	85,4	31.678
	13,9%	15,6%	7,4%	11,5%	14,7%	16,8%	9,1%	12,4%
	25.643	96,3	123,8	50.297	25.605	91,9	115,5	45.129
	21,2%	19,1%	10,8%	19,8%	20,3%	20,5%	12,3%	17,7%

preciación

3, en el primer trimestre de 2012, se incluyen los saldos de Polar y Jv's como si hubieran estado fusionados a partir del 1 de enero de 2012

Embotelladora Andina S.A.

(*) PROFORMA Resultados del Segundo Trimestre Abril - Junio, IFRS
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Abril-Junio 2012 (*)				
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	51,0	50,6	41,3	13,1	156,0
Gaseosas	38,9	44,5	38,5	11,6	133,5
Agua Mineral	5,2	1,3	1,9	0,7	9,1
Jugos	6,9	3,8	0,9	0,7	12,2
Cerveza	0,0	1,1	NA	NA	1,1
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	105.451	100.178	84.775	22.330	312.028
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(65.828)	(62.794)	(51.048)	(15.609)	(194.573)
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	39.623	37.385	33.726	6.721	117.454
Margen / Ingresos	37,6%	37,3%	39,8%	30,1%	37,6%
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(27.785)	(27.936)	(31.759)	(4.915)	(92.395)
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN					
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(1.030)
RESULTADO OPERACIONAL	11.838	9.448	1.967	1.806	24.030
Resultado Operacional / Ingresos	11,2%	9,4%	2,3%	8,1%	7,7%
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	19.487	13.597	5.676	3.430	41.160
FCO / Ingresos	18,5%	13,6%	6,7%	15,4%	13,2%
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(2.369)
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					(237)
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(2.184)
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1.602)
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					17.639
IMPUESTOS					(4.491)
UTILIDAD NETA					13.147
INTERÉS MINORITARIO					(10)
UTILIDAD DEL EJERCICIO ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					13.137
Utilidad / Ingresos					4,2%
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6
UTILIDAD POR ACCIÓN					13,9
UTILIDAD POR ADR					83,3

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(*) Para fines comparativos con el 2013, en el primer trimestre de 2012, se incluyen los saldos de Polar y Jv's como si hubieran estados fusionados a partir del 1 de enero de 2012

Embotelladora Andina S.A.

(*) PROFORMA Resultados del Tercer Trimestre Julio - Septiembre, IFRS

(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Julio - Septiembre 2012 (*)				
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	52,5	52,3	45,7	14,2	164,6
Gaseosas	40,3	45,6	42,1	12,6	140,6
Agua Mineral	5,3	1,3	2,5	0,8	9,9
Jugos	6,8	4,0	1,0	0,8	12,6
Cerveza	0,0	1,4	NA	NA	1,5
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	108.650	103.476	91.676	24.491	327.569
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(68.693)	(63.710)	(53.847)	(17.756)	(203.283)
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	39.957	39.766	37.829	6.735	124.287
Margen / Ingresos	36,8%	38,4%	41,3%	27,5%	37,9%
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(29.407)	(25.813)	(32.223)	(5.711)	(93.154)
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN					
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(943)
RESULTADO OPERACIONAL	10.550	13.952	5.606	1.024	30.190
Resultado Operacional / Ingresos	9,7%	13,5%	6,1%	4,2%	9,2%
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	18.447	17.695	9.046	2.660	46.906
FCO / Ingresos	17,0%	17,1%	9,9%	10,9%	14,3%
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(3.190)
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					758
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(7.633)
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1.298)
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					18.827
IMPUESTOS					(7.382)
UTILIDAD NETA					11.445
INTERÉS MINORITARIO					(50)
UTILIDAD DEL EJERCICIO ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					11.395
Utilidad / Ingresos					3,5%
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6
UTILIDAD POR ACCIÓN					12,0
UTILIDAD POR ADR					72,2

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(*) Para fines comparativos con el 2013, en el primer trimestre de 2012, se incluyen los saldos de Polar y Jv's como si hubieran estado fusionados a partir del 1 de enero de 2012

Embotelladora Andina S.A.

(*) PROFORMA Resultados del Cuarto Trimestre Octubre - Diciembre, IFRS
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Octubre - Diciembre 2012 (*)				
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	66,5	64,9	59,1	18,8	209,3
Gaseosas	50,1	57,1	53,1	16,5	176,8
Agua Mineral	8,1	1,7	4,7	1,5	16,1
Jugos	8,3	4,5	1,3	0,8	14,8
Cerveza	0,0	1,6	NA	NA	1,6
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	135.884	123.721	113.663	32.028	403.753
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(80.868)	(73.263)	(62.372)	(21.658)	(236.620)
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	55.015	50.458	51.291	10.370	167.134
Margen / Ingresos	40,5%	40,8%	45,1%	32,4%	41,4%
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(29.961)	(30.049)	(36.166)	(5.750)	(101.925)
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN					(1.183)
GASTOS CORPORATIVOS (2)					
RESULTADO OPERACIONAL	25.055	20.409	15.125	4.620	64.026
Resultado Operacional / Ingresos	18,4%	16,5%	13,3%	14,4%	15,9%
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	33.644	24.039	18.824	6.888	82.212
FCO / Ingresos	24,8%	19,4%	16,6%	21,5%	20,4%
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(3.814)
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					12
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(4.657)
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1.713)
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					53.854
IMPUESTOS					(14.547)
UTILIDAD NETA					39.307
INTERÉS MINORITARIO					(632)
UTILIDAD DEL EJERCICIO ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					38.675
Utilidad / Ingresos					9,6%
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6
UTILIDAD POR ACCIÓN					40,9
UTILIDAD POR ADR					245,1

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(*) Para fines comparativos con el 2013, en el primer trimestre de 2012, se incluyen los saldos de Polar y Jv's como si hubieran estado fusionados a partir del 1 de enero de 2012

Embotelladora Andina S.A.

(*) PROFORMA Resultados Acumulados a Junio, IFRS
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Enero - Junio 2012 (*)				
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	114,2	107,8	94,8	30,3	347,1
Gaseosas	87,5	95,2	88,1	26,7	297,5
Agua Mineral	13,2	2,7	4,7	1,9	22,5
Jugos	13,3	7,7	2,0	1,8	24,9
Cerveza	0,1	2,2	N/A	N/A	2,3
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	231.291	224.400	191.048	50.487	696.122
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(142.073)	(135.917)	(112.216)	(34.725)	(423.827)
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	89.218	88.484	78.832	15.762	272.295
Margen / Ingresos	38,6%	39,4%	41,3%	31,2%	39,1%
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(58.881)	(58.198)	(67.233)	(10.457)	(194.770)
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN					
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(2.754)
RESULTADO OPERACIONAL	30.337	30.285	11.599	5.305	74.772
Resultado Operacional / Ingresos	13,1%	13,5%	6,1%	10,5%	10,7%
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	45.092	38.977	18.701	8.414	108.431
FCO / Ingresos	19,5%	17,4%	9,8%	16,7%	15,6%
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(4.102)
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					581
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(6.558)
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(3.653)
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					61.040
IMPUESTOS					(16.744)
UTILIDAD NETA					44.295
INTERÉS MINORITARIO					(416)
UTILIDAD DEL EJERCICIO ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					43.879
Utilidad / Ingresos					6,3%
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6
UTILIDAD POR ACCIÓN					46,4
UTILIDAD POR ADR					278,1

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(*) Para fines comparativos con el 2013, en el primer trimestre de 2012, se incluyen los saldos de Polar y Jv's como si hubieran estados fusionados a partir del 1 de enero de 2012

Embotelladora Andina S.A.

(*) PROFORMA Resultados Acumulados a Septiembre, IFRS

(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Enero - Septiembre 2012 (*)				Total (1)
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	166,6	160,1	140,5	44,5	511,8
Gaseosas	127,8	140,8	130,2	39,3	438,1
Agua Mineral	18,6	4,0	7,2	2,7	32,4
Jugos	20,2	11,7	3,1	2,5	37,5
Cerveza	0,1	3,7	N/A	N/A	3,8
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	339.941	327.876	282.724	74.978	1.023.692
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(210.766)	(199.627)	(166.063)	(52.481)	(627.110)
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	129.174	128.249	116.661	22.497	396.582
Margen / Ingresos	38,0%	39,1%	41,3%	30,0%	38,7%
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(88.288)	(84.012)	(99.456)	(16.169)	(287.924)
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN					
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(3.696)
RESULTADO OPERACIONAL	40.887	44.238	17.205	6.329	104.962
Resultado Operacional / Ingresos	12,0%	13,5%	6,1%	8,4%	10,3%
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	63.539	56.672	27.747	11.074	155.336
FCO / Ingresos	18,7%	17,3%	9,8%	14,8%	15,2%
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(7.292)
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					1.339
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(14.190)
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(4.952)
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					79.867
IMPUESTOS					(24.126)
UTILIDAD NETA					55.740
INTERÉS MINORITARIO					(466)
UTILIDAD DEL EJERCICIO ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					55.274
Utilidad / Ingresos					5,4%
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6
UTILIDAD POR ACCIÓN					58,4
UTILIDAD POR ADR					350,4

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(*) Para fines comparativos con el 2013, en el primer trimestre de 2012, se incluyen los saldos de Polar y Jv's como si hubieran estado fusionados a partir del 1 de enero de 2012

Embotelladora Andina S.A.

(*) PROFORMA Resultados Acumulados a Diciembre, IFRS
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Enero - Diciembre 2012 (*)				
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	233,1	225,0	199,5	63,3	721,1
Gaseosas	177,9	197,9	183,3	55,8	614,8
Agua Mineral	26,7	5,7	11,9	4,2	48,5
Jugos	28,4	16,2	4,4	3,4	52,3
Cerveza	0,1	5,2	N/A	N/A	5,4
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	475.824	451.597	396.387	107.006	1.427.445
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(291.635)	(272.890)	(228.435)	(74.139)	(863.730)
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	184.190	178.707	167.952	32.867	563.715
Margen / Ingresos	38,7%	39,6%	42,4%	30,7%	39,5%
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(118.248)	(114.060)	(135.622)	(21.918)	(389.849)
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN					(4.879)
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(4.879)
RESULTADO OPERACIONAL	65.941	64.647	32.330	10.949	168.988
Resultado Operacional / Ingresos	13,9%	14,3%	8,2%	10,2%	11,8%
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	97.183	80.711	46.571	17.962	237.548
FCO / Ingresos	20,4%	17,9%	11,7%	16,8%	16,6%
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(11.106)
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					1.350
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(18.847)
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(6.665)
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					133.721
IMPUESTOS					(38.673)
UTILIDAD NETA					95.047
INTERÉS MINORITARIO					(1.098)
UTILIDAD DEL EJERCICIO ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					93.949
Utilidad / Ingresos					6,6%
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6
UTILIDAD POR ACCIÓN					99,3
UTILIDAD POR ADR					595,5

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(*) Para fines comparativos con el 2013, en el primer trimestre de 2012, se incluyen los saldos de Polar y Jv's como si hubieran estados fusionados a partir del 1 de enero de 2012